Polaris

GESTION BOUTIQUES

PAR AFNOR CERTIFICATION
NF
LOGICIEL
GESTION DE L'ENCAISSEMENT

VEGA
STIAC

L'INNOVATION À VOTRE SERVICE !!!

La Société

L'INFORMATISATION DU COMMERCE DE DÉTAIL, NOTRE CŒUR DE MÉTIER

VEGA STIAC est une entreprise française spécialisée dans le développement de solutions de gestion de stock dédiées aux professionnels de l'équipement de la personne (prêt-à-porter, lingerie, chaussure, maroquinerie, articles de sport), de l'équipement de la maison (décoration, linge de maison) et du **commerce de détail** dans son ensemble.

Nos **32 années d'expérience** dans la gestion de ces secteurs particuliers nous créditent d'une approche complète de votre activité et de vos réflexes professionnels. Nous avons toujours suivi vos courants de pensée et modes de travail en les intégrant dans les nouvelles technologies. Nous sélectionnons rigoureusement nos équipementiers partenaires en matériel point de vente et testons leur fiabilité pour garantir une expérience client optimale avec Polaris logiciel gestion magasin.

Nos équipes spécialisées ont développé Polaris de A à Z en alliant une triple expertise : technologique, métier et fonctionnelle. Notre support technique dédié procède aux installations des postes, à la formation des Clients directement sur site et à la maintenance hotline. La labellisation de VEGA STIAC permet la **prise en charge de votre formation** au nouveau système par votre OPCA dans le cadre de la formation professionnelle.

Vous voulez changer de logiciel de gestion de magasin ? Nous vous proposons **la reprise des données** de votre ancienne solution boutique après validation de notre service développement.

UNE BELLE AVENTURE A VOS CÔTÉS !

- 1985, VEGA 100 sous DOS MDBS3 et ses 12 versions.
- 1997, l'entreprise lance VEGAWIN ; la solution atteindra 11 versions.
- 2002 verra le rachat de la société **STIAC**, experte des métiers de la chaussure et de la maroquinerie, puis en 2006 de la société **IBR**, comptant de nombreux clients dans le secteur de la lingerie.
- 2008 POLARIS est lancé sur le marché. C'est une véritable rupture technologique : l'apparition du **temps réel** offre une souplesse nouvelle aux clients. L'e-commerce est également au programme avec la compatibilité totale avec **Prestashop** !
- 2012, IBR et VEGA Informatique finalisent le rapprochement engagé en 2006 en fusionnant définitivement.

- 2015, nouveau chapitre : VEGA Informatique absorbe sa filiale STIAC pour former une entité toujours plus forte, réactive et jouer des synergies. La marque VEGA STIAC voit le jour. 2015 est aussi l'année du lancement de **Polaris +**, l'application mobile.

- 2016, offensive sur les prix avec le lancement de l'**offre de reprise concurrentielle**.

- 2017, **certification NF525** par l'AFNOR. La version 6 de Polaris est conforme en tous points aux nouvelles exigences fiscales. De plus, l'audit mené par l'organisme indépendant INFOCERT valide l'ensemble des processus internes de la société.

VEGA STIAC, LE PRÉSENT ET L'AVENIR

Une société en mode projet.

Franchisés, commerçants indépendants multi-marques ou bien chaînes succursalistes, vous êtes déjà nombreux à nous accorder votre confiance, à travailler avec nous, et nous vous en remercions ! Vous nous avez suivi au fil des années. C'est une famille de professionnels amoureux de leur métier qui nous ont rejoint…et qui **témoignent de leur satisfaction**. Plus qu'un apporteur de solution informatique, VEGA STIAC se place en spécialiste et conseil d'un métier passionnant et complexe qu'est le vôtre.

Une multitude de clients et de points de vente équipés, un rayonnement dans toute la France, en Belgique, en Suisse, au Luxembourg et dans les Dom-Tom, des implantations à Viroflay (78), Dijon (21), Bordeaux (33) et Pau (64)… à l'heure des bilans, les compteurs sont positifs, et la marche en avant se poursuit, avec un parc de magasins gérés avec Polaris en constante progression. De nouvelles fonctionnalités voient le jour régulièrement : Polaris ne cesse d'évoluer. La première d'entre elles concerne la mobilité : les applications pour smartphones **iPhone**, **Android** et **Windows Mobile** ont été lancées en 2015. Suivront en 2017 les versions du **showroom pour tablette** sur les trois principaux systèmes mobiles. Les sites e-commerce sont développés en **Prestashop**. L'anticipation des usages des technologies points de vente et des modes de consommation du futur nous conduit à plancher sur le **cloud computing**. Nous travaillons également sans relâche à la conformité de nos solutions logicielles avec les dernières normes de sécurité et de protection des données en vue de l'échéance du 1er janvier 2018 fixée par la **Loi de Finance 2016 article 88**. La version 6 de Polaris est donc **certifiée NF525** par l'Afnor et Infocert. En résumé, choisir VEGA STIAC et POLARIS, c'est opter pour la stabilité, la pérennité et la modernité.

POLARIS, LE LOGICIEL REFERENCE

2017, l'année Polaris.

Gérer en temps réel l'ensemble de son activité, améliorer ses programmes de fidélisation clients, personnaliser ses analyses de vente, développer l'e-commerce… **Adoptez Polaris**, la valeur ajoutée de votre gestion boutique ! Contactez vos chargés de clientèle pour une étude sur-mesure et une démonstration de Polaris au : **01.30.24.90.90.**

Polaris Certification NF 525

LOGICIEL
GESTION DE L'ENCAISSEMENT

FIABILITE DE L'ENCAISSEMENT

SECURISATION DES DONNEES

CONFORMITE AVEC LA LOI

LA CERTIFICATION NF 525

PROUVE L'ADEQUATION DE POLARIS

AVEC LES NOUVELLES EXIGENCES FISCALES

VEGA STIAC est fière d'annoncer que la **version 6 de Polaris** vient d'obtenir la **certification NF525 « Logiciel Gestion de l'Encaissement »** délivrée par l'AFNOR. L'audit mené par l'organisme indépendant INFOCERT, qui agit par délégation de l'Afnor, a couronné avec succès fin avril 2017 la démarche globale de l'entreprise dans sa course à l'excellence. Il s'agit non seulement de vérifier que le logiciel de gestion de magasins Polaris répond aux obligations légales de sécurisation imposées par la Loi mais également d'examiner les process de tous les services de VEGA STIAC (développement, technique, administratif, marketing et commercial), leurs interactions ainsi que les outils communs de partage de l'information et de traçabilité des données.

S'il était aisé et permis de « s'auto-certifier » comme certains éditeurs en prennent le parti par manque de moyens et de volonté, nous avons fait le choix difficile de conditionner la délivrance de cette certification au strict respect du cahier des charges de l'Afnor et Infocert ; de cette manière, nous prouvons à nos clients que nous leur fournissons le **meilleur logiciel de caisse** possible doublé du **meilleur service client possible**. L'audit a mis en lumière les points forts de l'entreprise et a validé plusieurs dizaines de procédures de fonctionnement mises en place expressément pour l'obtention de la marque NF525 entre décembre 2015 et avril 2017. Bien entendu, le grand gagnant sera le client qui bénéficiera d'un **logiciel totalement conforme à la réglementation fiscale** ; l'audit et les pré-requis nécessaires à la certification sont tellement draconiens qu'il est difficile, voire impossible, d'imaginer qu'une auto-certification atteigne cette fiabilité 100% avec le risque réel pour le commerçant de voir ses comptes rejetés par l'administration fiscale en cas de faille du logiciel de caisse « auto-certifié ». Équiper ses boutiques de la version 6 (ou de l'une de ses déclinaisons) du logiciel de caisse Polaris, c'est s'assurer d'emblée de confier la sécurisation et la fiabilité de son encaissement à un logiciel éprouvé par une certification qui ne souffre aucune lacune, aucun manque, ni aucun risque ! En cas de passage de l'agent du fisc, restez serein et fournissez simplement le certificat NF525 que nous vous délivrerons lors de la mise à jour.

UN ENGAGEMENT DE LONGUE DUREE

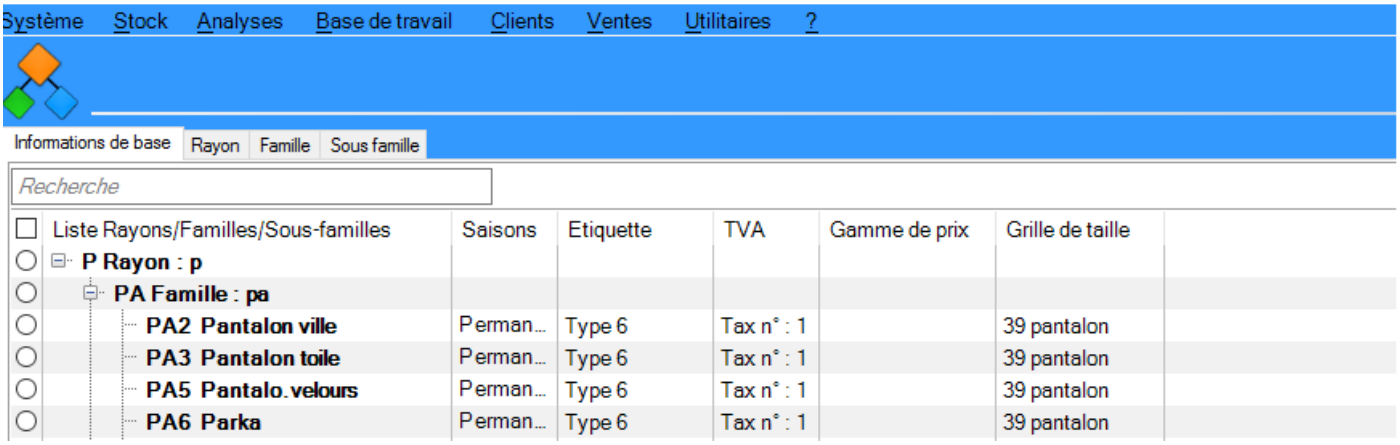
Parce que nous tenons à cette qualité dans le temps, nous nous engageons à éprouver notre système chaque année en le passant sur le banc d'essai de l'Afnor et Infocert.

Polaris Personnalisation

Quel que soit votre métier, Polaris s'adapte à vous grâce a sa palette très étendue d'options de personnalisation.

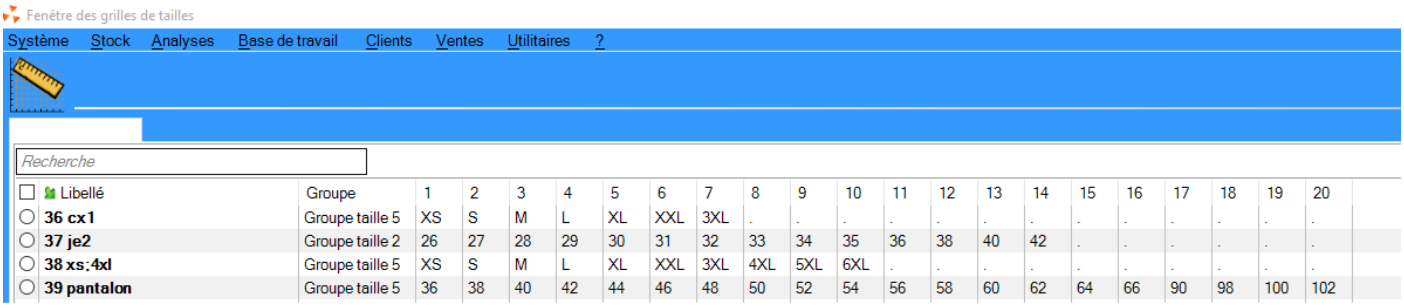
- Nomenclature à multiples niveaux
- Grilles de tailles
- Collections
- Charte graphique
- Droits d'accès et d'utilisation par profil
- Analyses spécifiques
- Modularité des affichages

Fenêtre des sous-familles

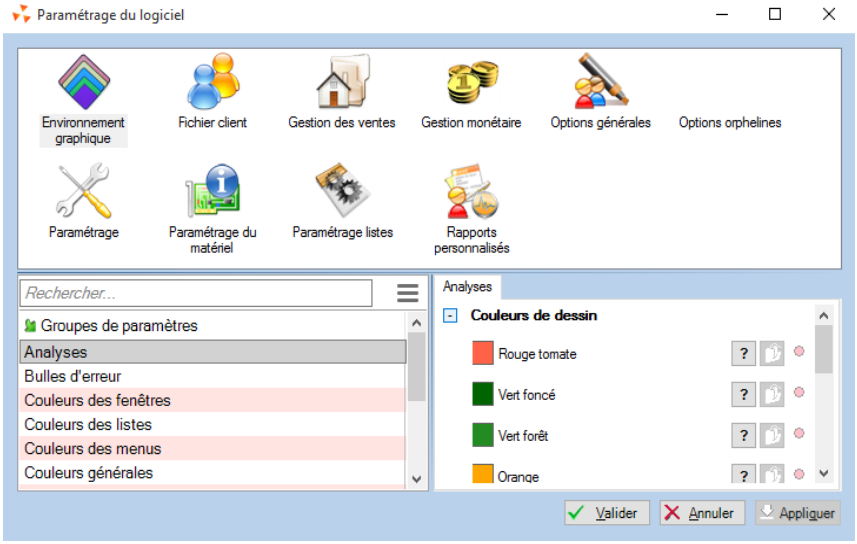


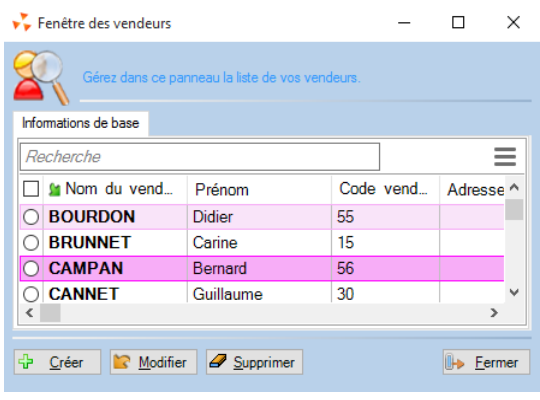
Liste Rayons/Familles/Sous-familles	Saisons	Etiquette	TVA	Gamme de prix	Grille de taille
P Rayon : p					
PA Famille : pa					
PA2 Pantalon ville	Perman...	Type 6	Tax n° : 1		39 pantalon
PA3 Pantalon toile	Perman...	Type 6	Tax n° : 1		39 pantalon
PA5 Pantalo.velours	Perman...	Type 6	Tax n° : 1		39 pantalon
PA6 Parka	Perman...	Type 6	Tax n° : 1		39 pantalon

Fenêtre des grilles de tailles



Libellé	Groupe	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20
36 cx1	Groupe taille 5	XS	S	M	L	XL	XXL	3XL													
37 je2	Groupe taille 2	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	38	40	42						
38 xs;4xl	Groupe taille 5	XS	S	M	L	XL	XXL	3XL	4XL	5XL	6XL										
39 pantalon	Groupe taille 5	36	38	40	42	44	46	48	50	52	54	56	58	60	62	64	66	90	98	100	102

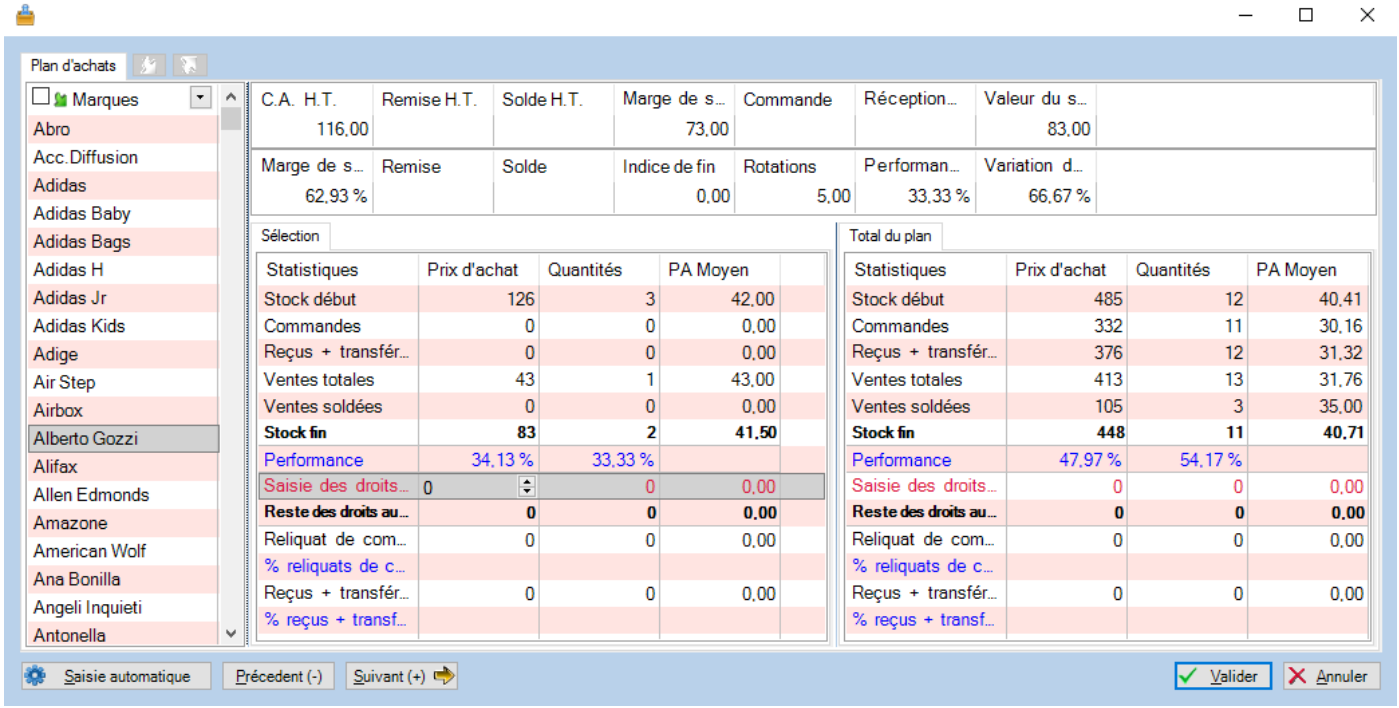




Polaris Commandes

Parce qu'il est important pour votre future saison de bien acheter, de savoir ce qui a fonctionné, de connaître votre stock restant afin de pouvoir calculer au mieux vos engagements.

Polaris est doté d'une fonctionnalité plan d'achats qui vous permettra de mieux cibler la rentabilité des rayons, familles, sous-familles et marques ainsi que le poids de celles-ci dans votre activité ; il vous indiquera les stocks à date : vous pourrez alors définir un plan de collection optimal et parfaitement ciblé pour acheter au plus juste. Nos clients constatent jusqu'à 30% de baisse de leurs engagements !



Emmenez vos chiffres avec vous et bénéficiez de toute l'efficacité du plan d'achats sur notre module Show Room.

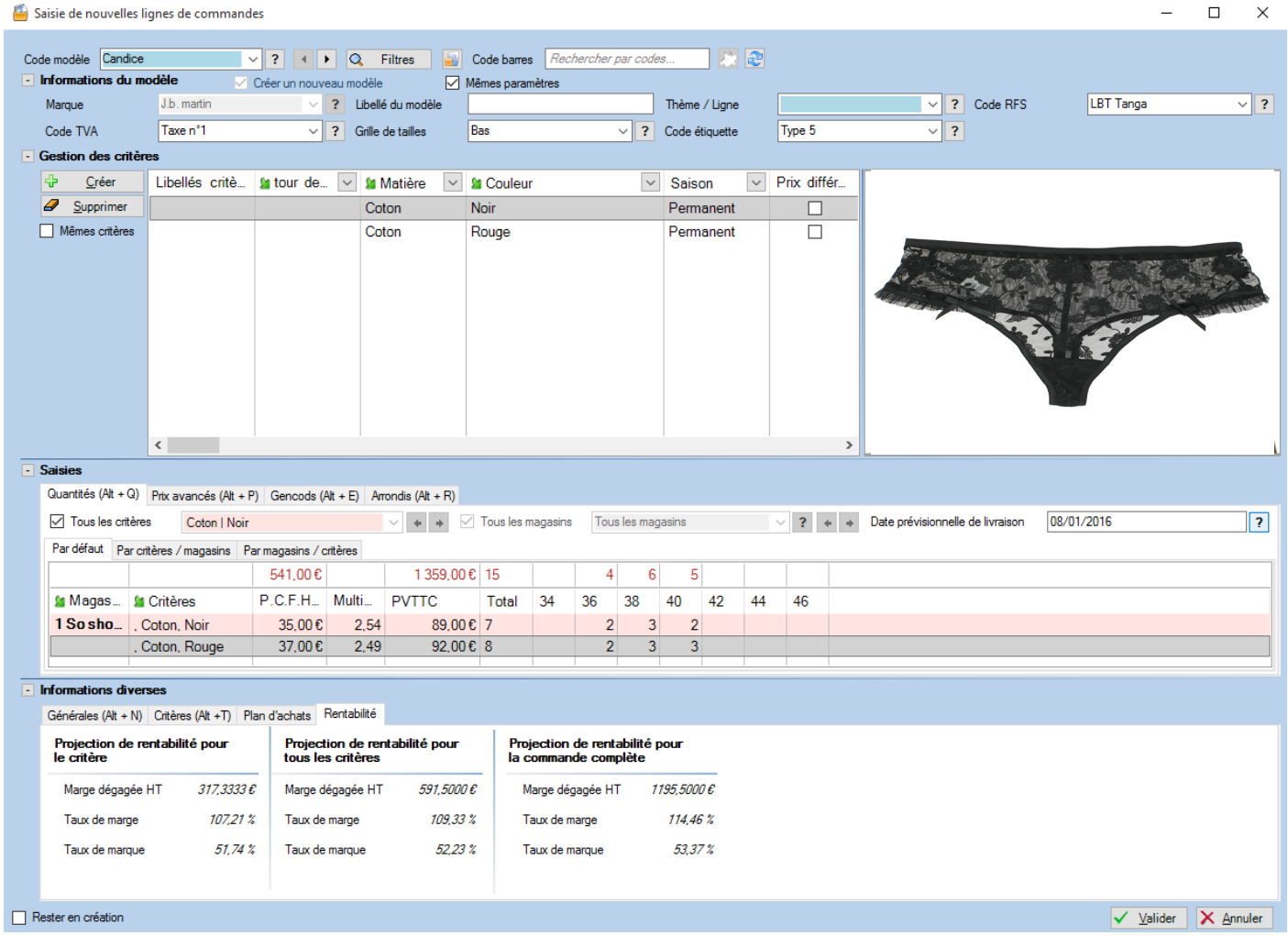
Il vous permettra de vous affranchir de vos analyses imprimées, de bénéficier d'une aide à la décision ultra-rapide dans vos phases de négociation. Vous connaîtrez notamment vos engagements en cours au fur et à mesure de vos achats, fournisseur par fournisseur, mais aussi de façon globalisée. Vous retrouverez à tout instant la performance de l'ancienne collection, les ventes et les ventes soldées. Vous pourrez également passer vos commandes en temps réel et insérer directement les photos de vos produits.

Polaris Show Room est un outil pour mieux acheter !

Vous l'emporterez avec vous sur PC portable ou tablette*

* a partir de Windows 10 et supérieur (version RT non supportée)

Avec la fonction « Commandes », vous pouvez soit passer vos commandes en temps réel avec votre fournisseur grâce au module Show Room, soit les saisir sur votre back office. Inutile de créer vos modèles à l'avance pour passer une commande, Polaris accepte leur création directement depuis l'application. Saisissez très facilement tous les critères de chaque référence sur le même écran, rentrez le cas échéant des prix d'achat ou de vente différents par taille ou par couleur, voire les deux. D'un simple « cliquer-glisser », vous aurez tout le loisir d'attribuer une ou plusieurs photos à chaque modèle (de façon générale ou par couleur) pour une reconnaissance aisée ou pour une mise en ligne instantanée sur votre site Internet.



Magasin:
1 SO SHOES
rue anatole france
29200 Brest
FRANCE

COMMANDE DE SAISON N° 879-000001

Par bon, et ligne, en Euros

Collection e15, Commande du 16/10/2014,
dernière modification sur cette commande le 17/11/2015 à 10:17:53
123

Fournisseur:
J.B. MARTIN
47 Bvd Edmond Roussi
N B.P. 531
35305 Fougeres cedex
FRANCE
Tel.: 02 .9 9. 98 .8 1. 87

Ligne	RFS	Marque	Modèle	Taille											PAUHT	PVUTTC	Total PAHT	Mult.
				Donnée	Total	2	3	4	6	7	8	9	10	11				
			Grille de tailles bas	Total	Total	36	38	40	44	46								
862-000001	LBT - Tanga	J.B. Martin	CANDICE - coton noir	*Quantités*	7	2	3	2							35,00	*89,00*	245,00	2,54
			Grille de tailles ch. femme us	Total	Total	2.5	3	3.5	4.5	5	5.5	6	6.5	7				
879-000001	460 - Bottillon	J.B. Martin	AMANCY - beige 36 au 41	*Quantités*	5				1	1	1	1	1		26,50	*69,00*	132,50	2,60
			Grille de tailles bas	Total	Total	36	38	40	44	46								
862-000002	LBT - Tanga	J.B. Martin	CANDICE - coton rouge	*Quantités*	8	2	3	3							37,00	*92,00*	296,00	2,49
			Grille de tailles ch. femme us	Total	Total	2.5	3	3.5	4.5	5	5.5	6	6.5	7				
879-000002	460 - Bottillon	J.B. Martin	AMANCY - marron 36 au 41	*Quantités*	5				1	1	1	1	1		26,50	*69,00*	132,50	2,60
879-000003	460 - Bottillon	J.B. Martin	AMANCY - noir 36 au 41	*Quantités*	9				1	1	2	2	2	1	26,50	*71,00*	238,50	2,68
TOTAUX DU BON																		
				Quantités	34	4	6	5	3	3	4	4	4	1	30,72	*79,06*	1 044,50	2,57

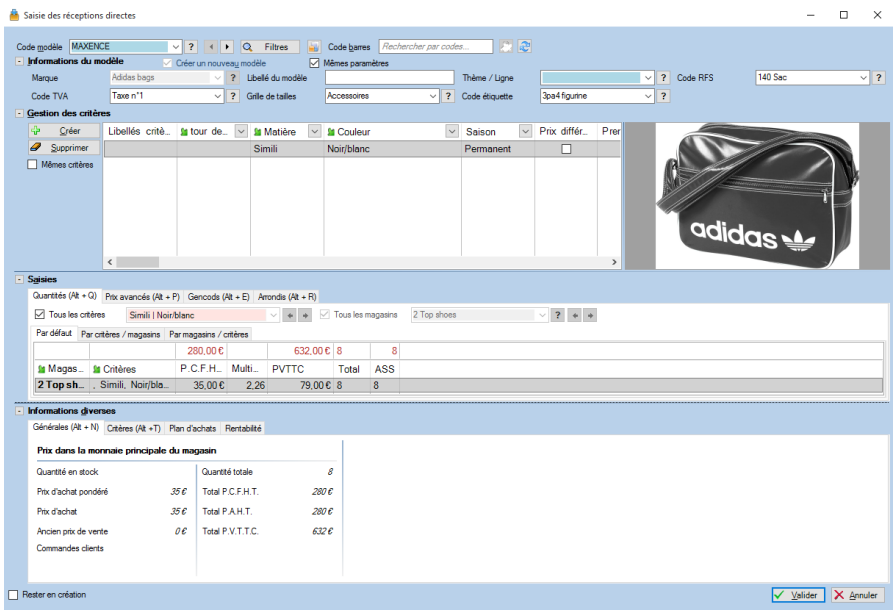
Réceptions

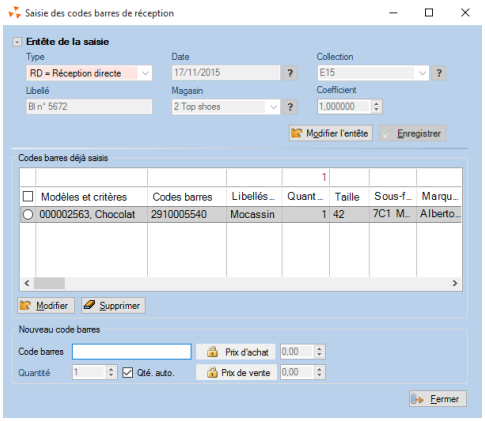
Le moment des réceptions est crucial pour une gestion de stock optimale. En « réception par commande », Polaris compare les quantités reçues par rapport aux quantités commandées et gère les reliquats, les annulations partielles ou totales, pour vous permettre de relancer les fournisseurs.

En « réception directe », vous pouvez, sans quitter l'application, soit créer des nouveaux modèles, soit simplement réassortir des modèles existants.

La « livraison par code-barres » quant à elle vous permet simplement avec la douchette de caisse ou par l'utilisation d'un terminal portable d'effectuer la livraison en scannant chaque produit sorti des cartons. Elle fonctionne aussi bien en « livraison sur commande » qu'en « livraison directe » si vous êtes passé par l'import d'un référencier fournisseur.

Dans tous les cas, Polaris éditera un bon que vous pourrez rapprocher du bon de réception fournisseur ainsi que les étiquettes correspondantes.





Magasin:
2 TOP SHOES
35 boulevard sainte catherine
35000 Rennes
FRANCE
Tel.: 05 40 01 29 61

RÉCEPTION DIRECTE DE SAISON N° 862-000006
Par bon, et ligne, en Euros

Collection e15, Livraison en date du 17/11/2015, Frais : 0,00,
dernière modification sur cette livraison le 17/11/2015 à 15:41:09

Fournisseur:
ADIDAS BAGS
0 Oliveira de azemeis
FRANCE

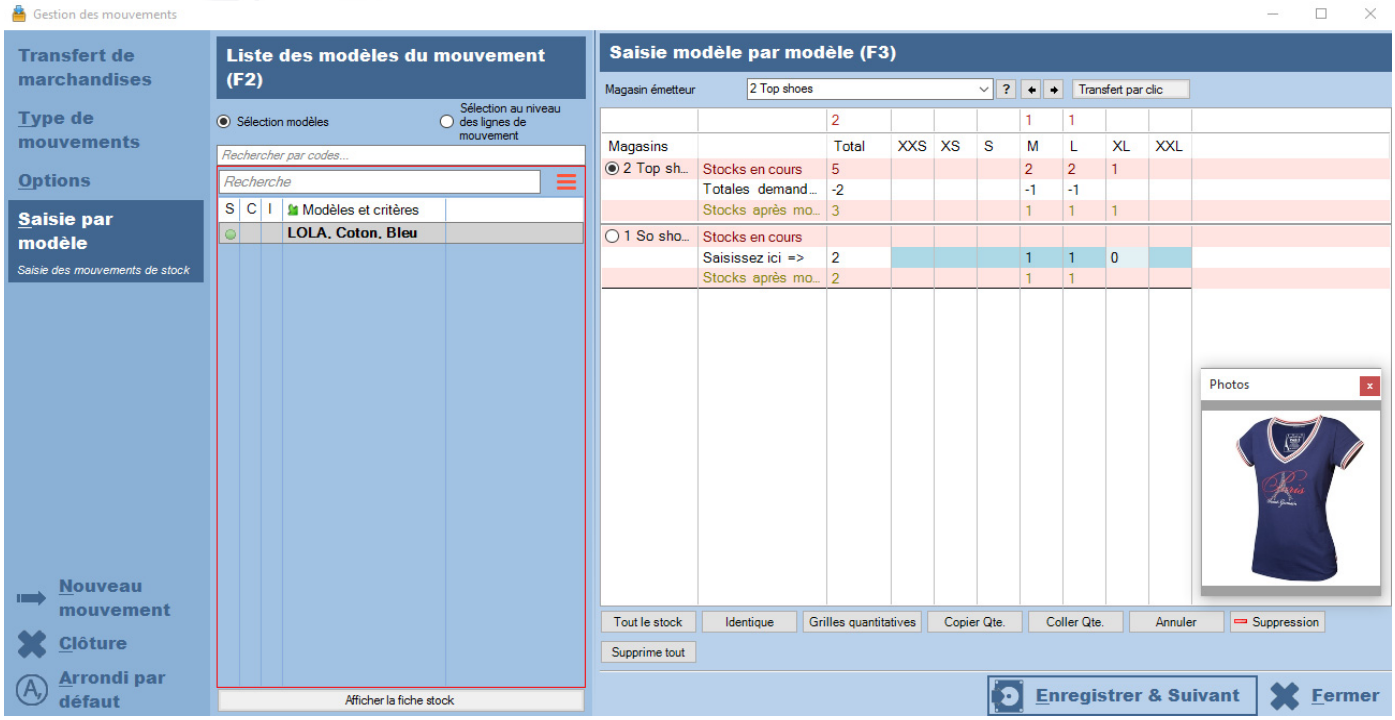
Ligne	RFS	Marque	Modèle	Taille		PAUHT	PVUTTC	Total PAHT	Mult.
				Donnée	1				
			Grille de tailles accessoires	Total	ASS				
862-000001	140 - Sac	Adidas Bags	MAXENCE - simili noir/blanc	*Quantités*	8	35,00	*79,00*	280,00	2,26
TOTAUX DU BON									
				Quantités	8	35,00	*79,00*	280,00	2,26

Transferts

La gestion de plusieurs magasins implique de parfaitement réassortir chacun d'entre eux afin d'y répartir le stock de telle manière à éviter les ruptures et ne manquer aucune vente.

La fonction « Transferts » dans Polaris est poussée jusqu'à sa quintessence. En effet, vous pouvez demander au système toute une panoplie de transferts différents en fonction des situations rencontrées.

- transfert magasin / magasin par « code-barres » avec ou sans validation de la caisse
- transfert magasin / magasin avec ou sans validation du back office
- transfert multi-magasin par quantité
- lissage de stock
- transfert par quantité vendue
- transfert par stock mini



Magasin émetteur:
2 TOP SHOES
35 boulevard sainte catherine
35000 Rennes
FRANCE
Tel.: 05 40 01 29 61

BON DE TRANSFERT N° 862-000003
Par bon, et ligne, en Euros

Collection e15, Transfert du 18/11/2015,
dernière modification sur ce transfert le 18/11/2015 à 16:20:24

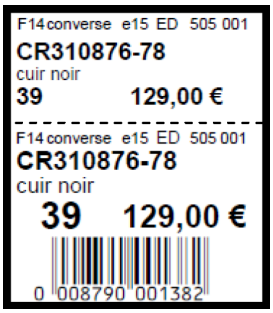
Magasin récepteur:
1 SO SHOES
rue anatole france
29200 Brest
FRANCE

Ligne	RFS	Marque	Modèle	Taille				PAUHT	PTTC Unitaire	Total PAHT	Mult.
				Donnée	Total	4	5				
			Grille de tailles americaine	Total	Total	M	L				
862-000001	911 - Tee Shirt	Abro	LOLA - coton bleu	*Quantités*	2	1	1	29,00	*34,80*	58,00	1,20
TOTAUX DU BON											
				Quantités	2	1	1	29,00	*34,80*	58,00	1,20

Détails Taxes		
Taux	Base	Montant
Taux à 20,00 %	58,00	11,60
Total Taxes		11,60

Etiquettes

Un grand nombre de formats à votre disposition !

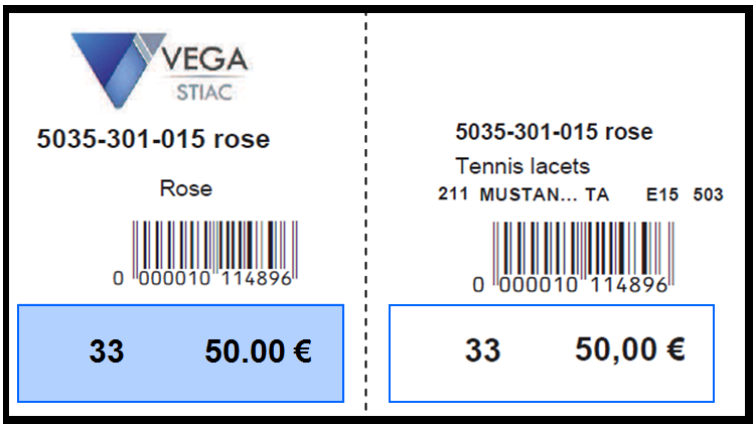


2PA4

3PA4

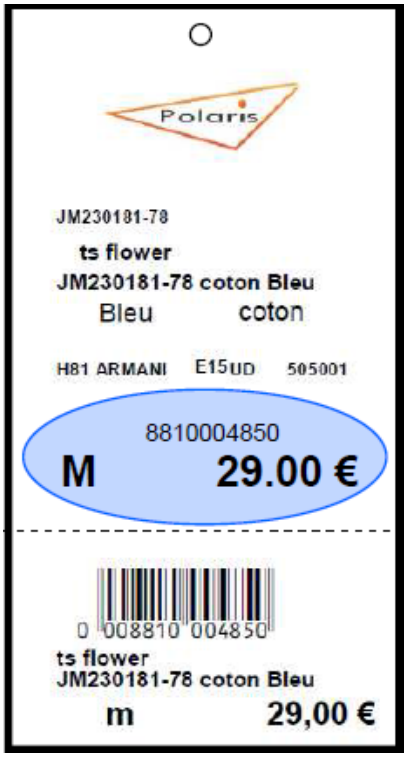
Type 5

Type 6



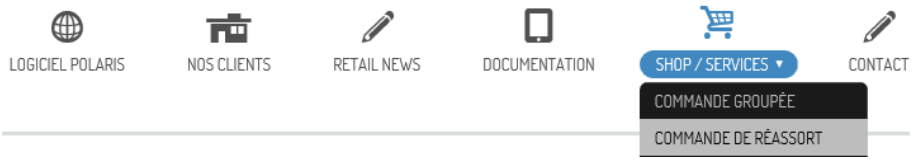
Type 4

Type 7



Type 8

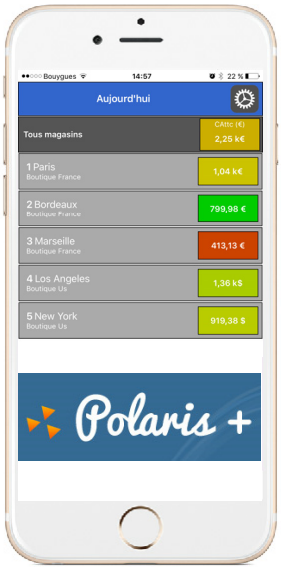
Type 9



Vous pourrez commander à tout moment vos étiquettes dans notre E-shop sur :

WWW.VEGA-INFO.FR

Polaris Encaissement



Télécharger dans l'App Store

Téléchargez sur Windows Store

DISPONIBLE SUR Google play

La caisse Polaris est dotée de toutes les fonctions pour rendre l'encaissement le plus fluide et le plus confortable possible.

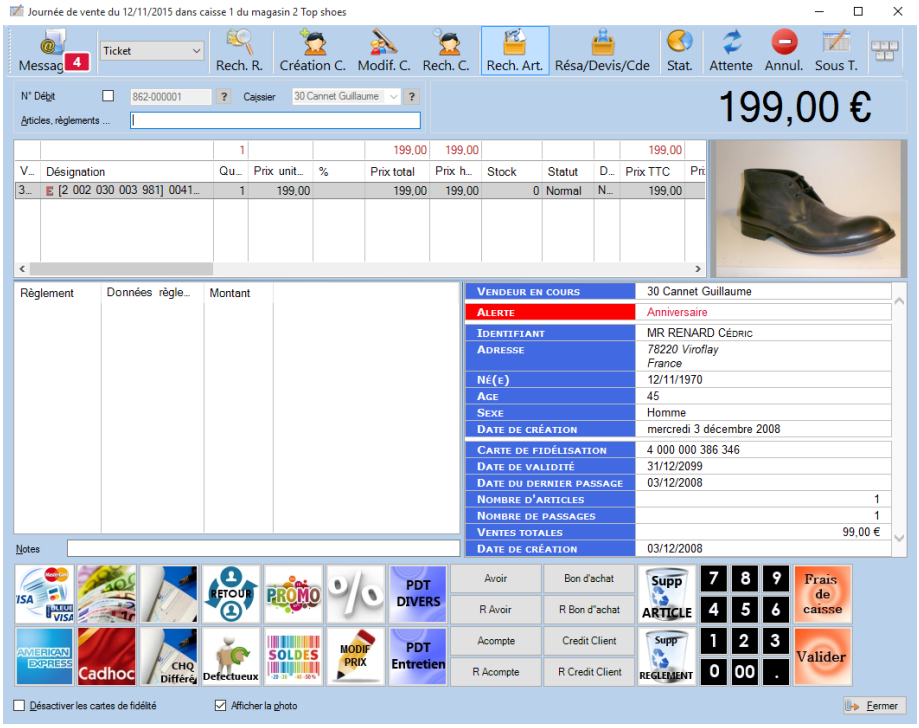
- Modes de règlement personnalisables
- Claviers tactiles sur-mesure
- Recherche des stocks mono et multi-magasins
- Photos des produits
- Fidélisation et renseignements clients
- Ticket cadeau sans prix
- Bon de retouche
- Une application mobile de suivi des ventes en temps réel

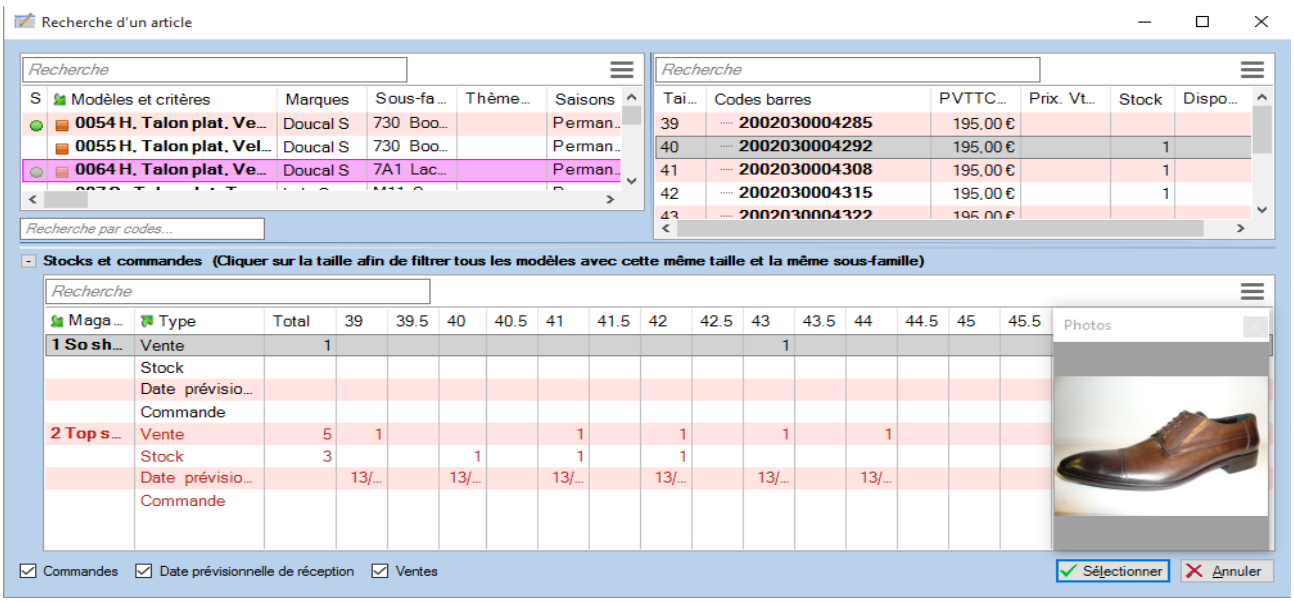
Le système permet d'afficher les objectifs à atteindre par les vendeurs mais aussi la répartition du chiffre d'affaires par rayon, famille, sous-famille, vendeur, marque.

Il permet de contrôler la ventilation des encaissements par mode de règlement, le nombre de ventes, de retours, de remises ou bien encore de soldes.

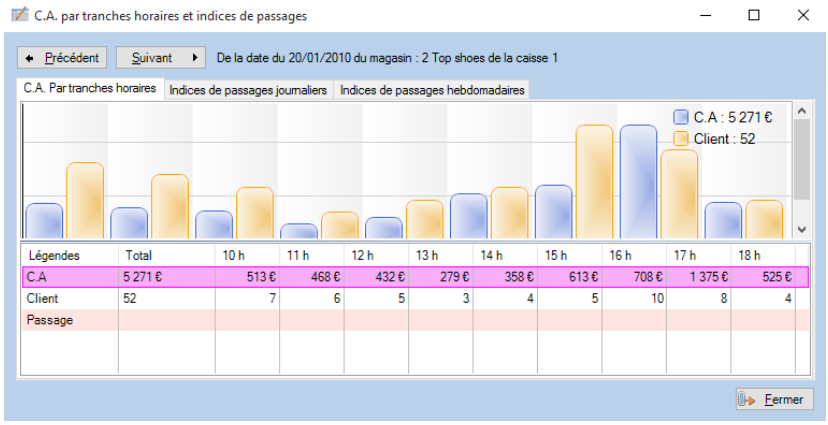
Vous pouvez émettre des devis ou des bons de commande, rechercher le stock d'un produit ou même sa date prévisionnelle de livraison.

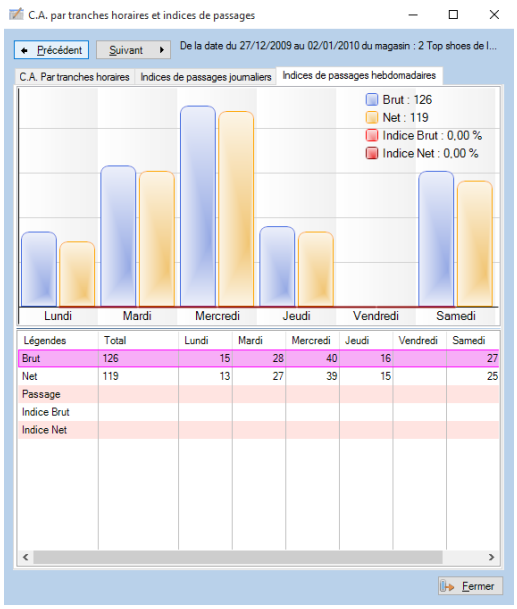
Une caisse puissante et simple !





Polaris c'est une palette complète de statistiques pour piloter au mieux l'activité de votre point de vente.

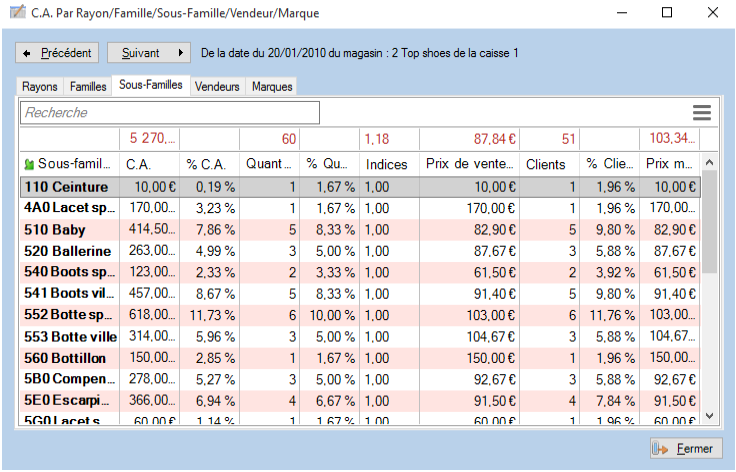


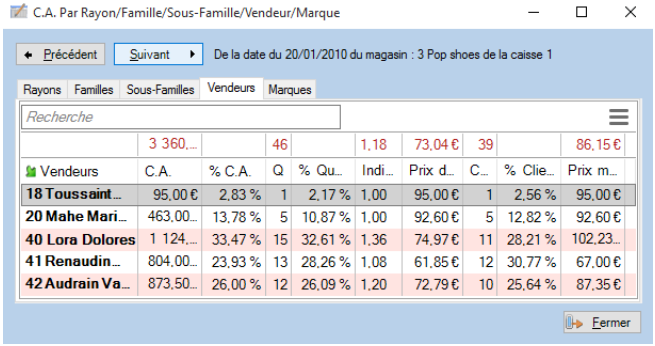


D'un simple coup d'œil, vous pouvez contrôler le nombre de clients qui sont passés en caisse heure par heure et le chiffre d'affaires réalisé ; couplez l'ensemble avec un compteur de passage et obtenez instantanément et simplement votre taux de transformation.

Analysez les rayons à la traîne pour augmenter les ventes et boostez les vendeurs grâce aux différents indices :

Panier moyen/ Nbre de clients/ Chiffre d'affaires





Simplifiez votre fin de journée à l'aide des analyses de caisse afin de donner des éléments fiables à votre comptable et pouvoir contrôler vos vendeurs par la remise en banque en aveugle. Profitez enfin de l'export Polaris standardisé vers les logiciels de comptabilité !

BROUILLARD DE CAISSE DU mardi 19/01/2010
POUR LE MAGASIN «3 Pop shoes, en euros» - CAISSE 1
(Solde)

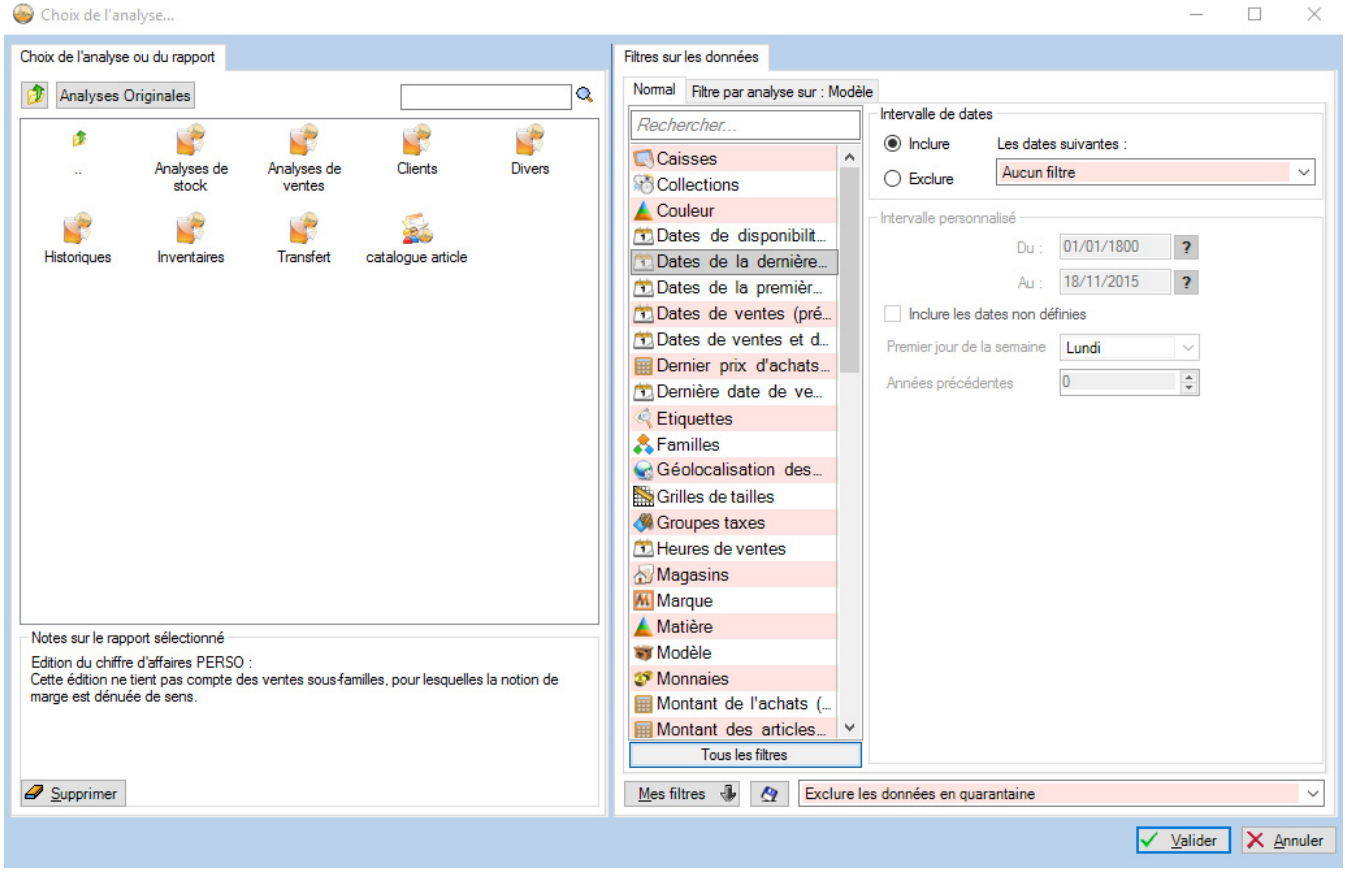
Document comptable	Répartition	Qté.	Entrées	Sorties	Solde	Remises en banque	Différence
Espèces	12,14 %	8	438,00		438,00		
Carte de crédit	67,35 %	30	2 430,00		2 430,00		
Chèque	16,63 %	8	600,00		600,00		
Chq cadeau	3,88 %	2	140,00		140,00		
Total des paiements	100,00 %	48	3 608,00		3 608,00		
Émission avoir		2		140,00	-140,00		
C.A. NET	100,00 %	50	3 608,00	140,00	3 468,00		

Polaris Analyses

Parce qu'une bonne gestion de stock s'appuie sur de bonnes analyses, Polaris vous offre un outil à la mesure de vos ambitions.

Outre les nombreuses analyses de série, personnalisables et modulables, Polaris est doté de multiples filtres pour affiner les résultats.

Un module permet même la programmation et l'envoi automatique d'analyses récurrentes sur votre boîte mail principale ou celle de votre smartphone, afin de surveiller continuellement votre marge et donc la rentabilité de votre activité.



POIDS DES SOUS-FAMILLES

Par sous-famille de produit, en Euros

Référence	Qté Vte.	%n.Qté Vte.	C.A. Brut HT	%n.C.A. Brut HT	Marge E.	%n.Marge E.	Stock	%n.Stock	PA Stock	%n.PA Stock	Qté CDE Rest.	%n.Qté CDE Rest.	PA CDE Rest.	%n.PA CDE Rest.
TOTAL GÉNÉRAL	212 314	100,00 %	18 790 257,90	100,00 %	9 525 611,21	100,00 %	14 944	100,00 %	691 648,06	100,00 %	61	100,00 %	2 165,00	100,00 %
M11 - sac a main	17 360	8,18 %	1 627 880,10	8,66 %	853 315,69	8,96 %	276	1,85 %	13 158,04	1,90 %	7	11,48 %	795,00	36,72 %
553 - botte ville	10 152	4,78 %	1 528 694,00	8,14 %	800 622,47	8,40 %	463	3,10 %	34 838,79	5,04 %				
530 - basket	17 000	8,01 %	1 105 966,56	5,89 %	527 705,76	5,54 %	949	6,35 %	30 944,84	4,47 %				
5E0 - escarpin ferme	11 283	5,31 %	1 096 862,07	5,84 %	566 383,57	5,95 %	823	5,51 %	40 491,93	5,85 %				
520 - ballerine	13 058	6,15 %	1 071 130,10	5,70 %	541 698,11	5,69 %	1 054	7,05 %	43 491,90	6,29 %	18	29,51 %	468,00	21,62 %
552 - botte sport	6 871	3,24 %	961 043,44	5,11 %	487 128,10	5,11 %	513	3,43 %	35 945,10	5,20 %				
710 - basket	13 102	6,17 %	909 106,81	4,84 %	428 905,33	4,50 %	1 161	7,77 %	39 328,59	5,69 %				
510 - baby	10 421	4,91 %	889 054,52	4,73 %	446 499,83	4,69 %	256	1,71 %	13 185,71	1,91 %				
541 - boots ville	7 186	3,38 %	882 158,50	4,69 %	466 114,51	4,89 %	860	5,75 %	49 893,77	7,21 %				
7A0 - lacet sport	6 378	3,00 %	632 489,33	3,37 %	314 567,89	3,30 %	492	3,29 %	25 037,71	3,62 %				
5S0 - tennis	10 710	5,04 %	599 765,43	3,19 %	290 838,48	3,05 %	1 388	9,29 %	28 260,89	4,09 %				
5E1 - escarpin ouvert	6 017	2,83 %	560 729,68	2,98 %	291 683,48	3,06 %	628	4,20 %	28 994,66	4,19 %				
5O0 - sandale	8 263	3,89 %	532 078,97	2,83 %	272 494,43	2,86 %	481	3,22 %	16 633,24	2,40 %				

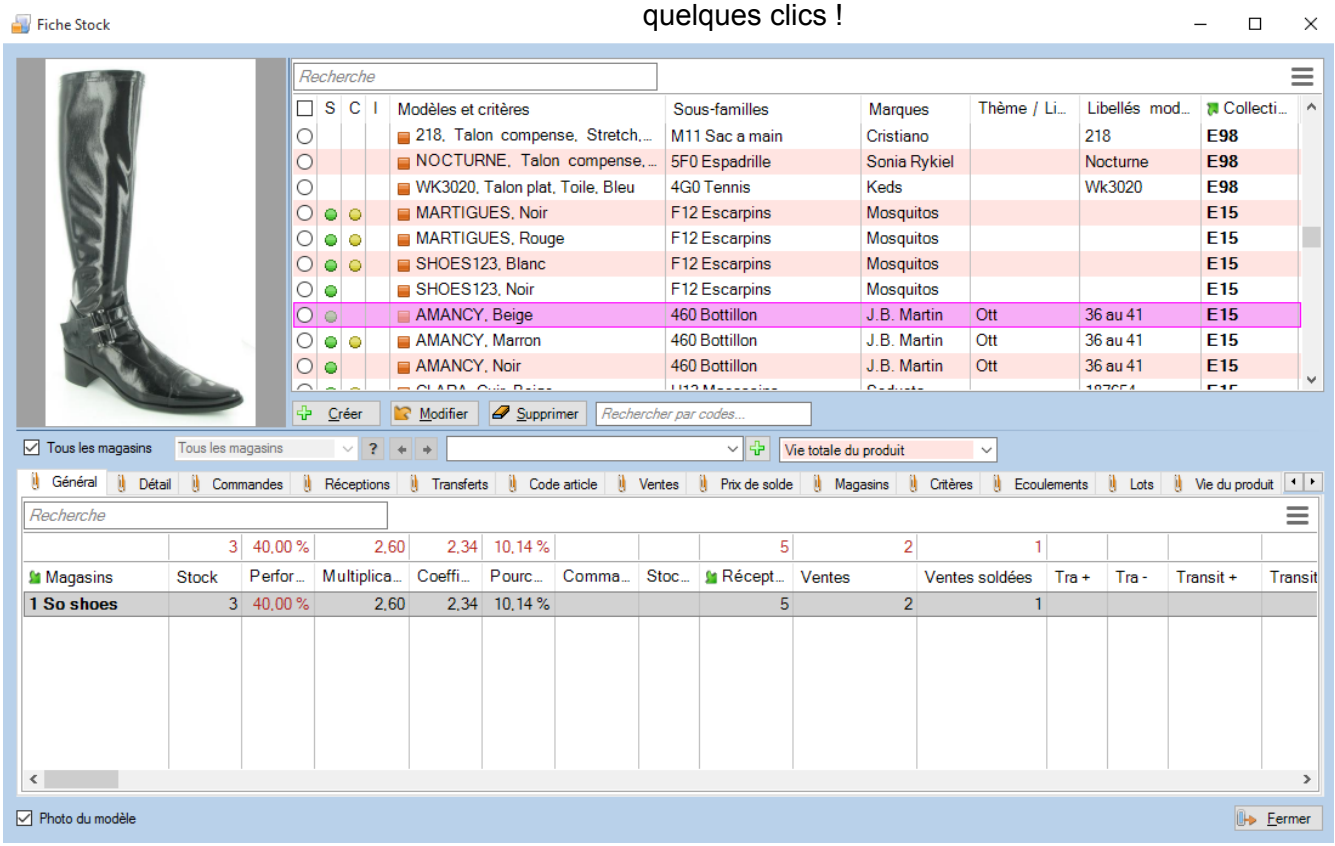
Fiche de Stock

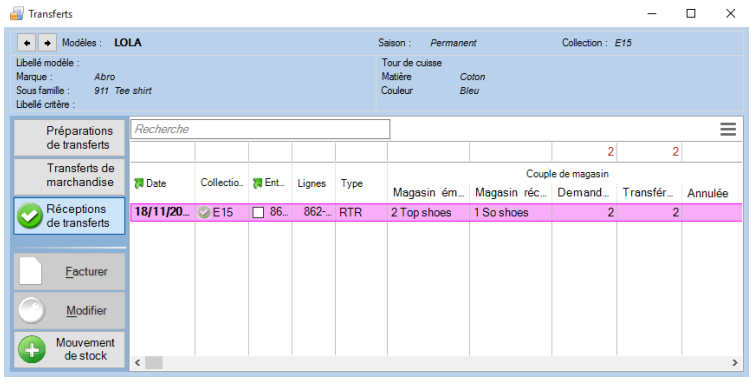
La fiche de stock, véritable tableau de bord de votre gestion au quotidien, vous offre la possibilité de regrouper au même endroit tous les indices nécessaires à la meilleure prise de décision qui soit.

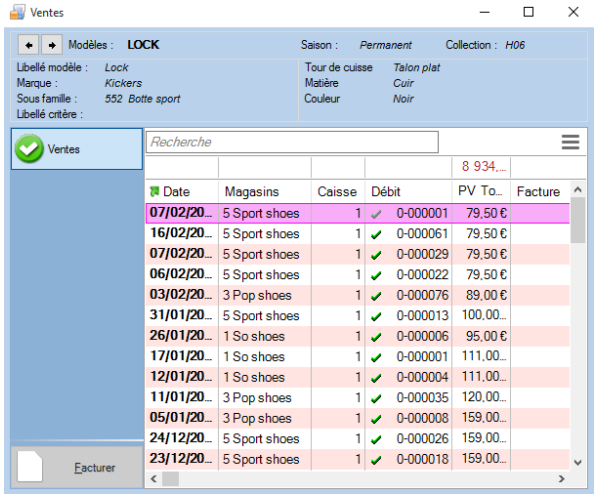
Vous consulterez ici en un seul coup d'œil la vie complète de vos produits ; vous pourrez connaître leur disponibilité, si des commandes sont en cours, leur marge, leur taux de sortie et bien plus encore.

Grâce à sa personnalisation poussée, vous pourrez organiser cette fiche de stock comme bon vous semble, en sélectionnant les informations les plus adaptées à vos process.

Depuis cette fenêtre, vous piloterez votre activité en quelques clics !







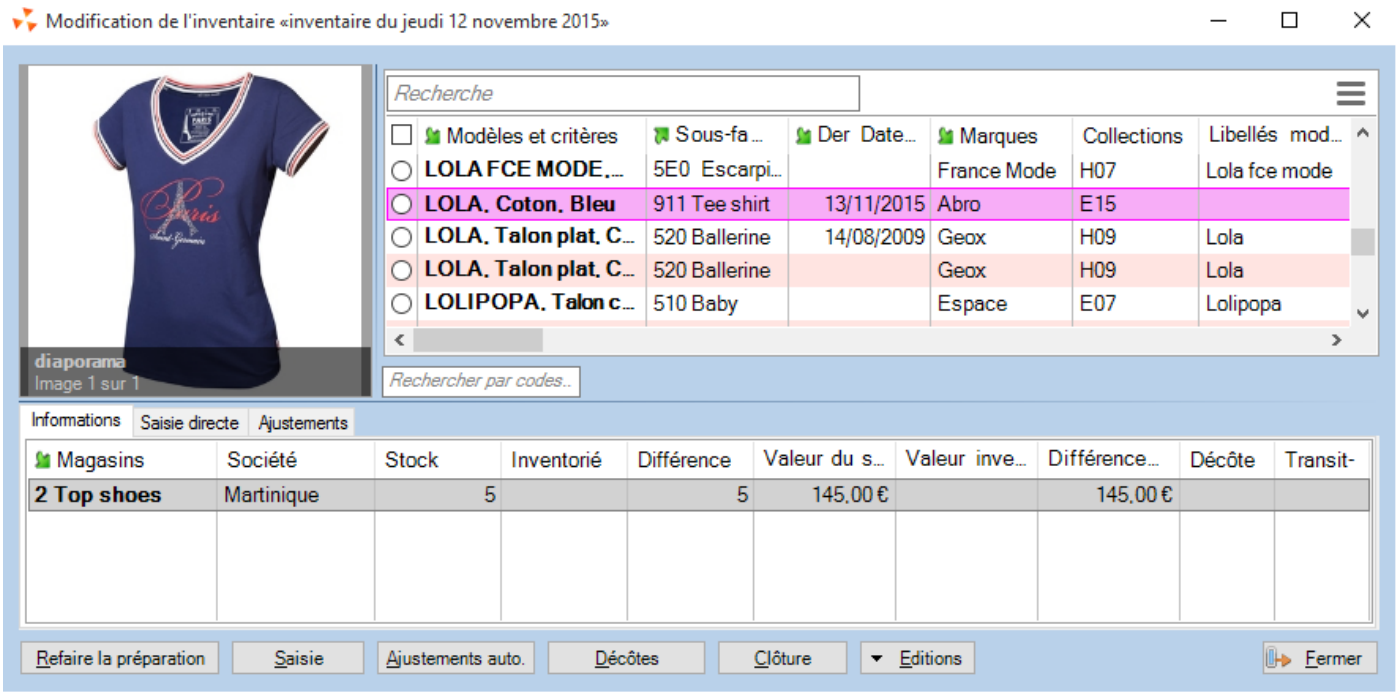
Polaris Inventaire

Si pour vous l'inventaire est une corvée, si votre démarque inconnue vous semble trop importante ou encore si vous voulez connaître la valorisation de votre stock à un instant donné, Polaris est la solution !

En effet, doté d'un module dédié performant et facile d'utilisation, Polaris vous permet à tout moment de réaliser des inventaires tournants ou de fin d'année sur une marque, un rayon, une famille de produits, ou encore sur un simple modèle.

Ressortez facilement vos écarts, déterminez votre démarque inconnue, valorisez au plus juste votre stock, ajustez et enfin imprimez ou exportez.

L'inventaire ne vous aura jamais paru aussi facile !



Pour vous simplifier encore plus la vie, choisissez parmi l'un de nos nombreux portables d'inventaire adaptés à la taille de votre structure ou faites appel à notre service de location.

Du mono au multi-magasin, nous proposons de multiples solutions pour répondre à vos besoins.

Vous disposerez ainsi de tous les atouts pour un inventaire simple et réussi !

Polaris Soldes

Les périodes de soldes font partie des plus importantes dans votre activité et des plus intenses aussi.

Votre marge est alors mise à rude épreuve et vous ne devez pas vous tromper sur les taux à appliquer.

Afin de mieux vous accompagner, Polaris vous propose un module de soldes taillé pour la course.

Vous pourrez analyser la performance de vos références avant soldes ainsi que les stocks restants pour prendre les bonnes décisions.

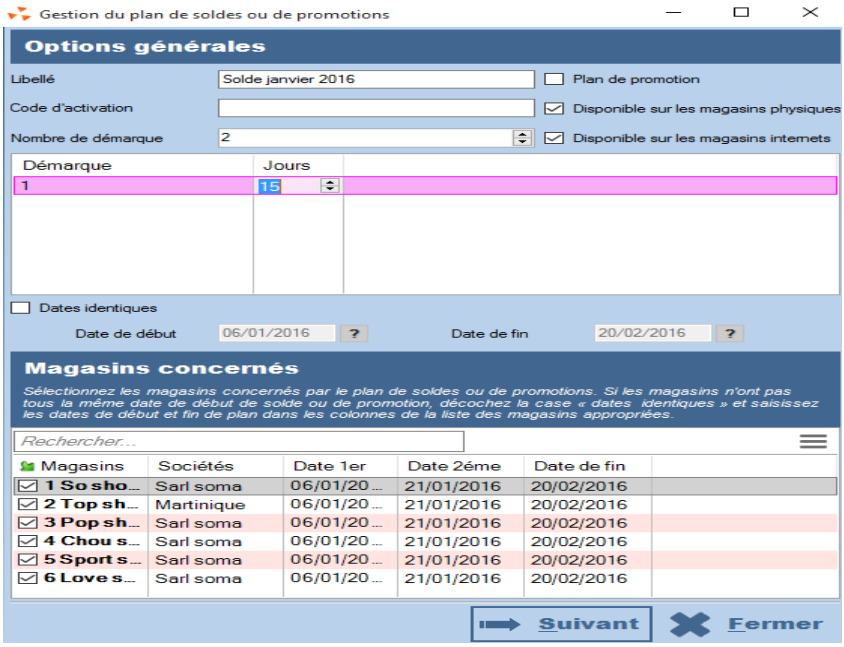
Polaris vous offre la possibilité de gérer à l'avance l'intégralité de vos démarques en planifiant les dates effectives et de passer en mode soldes automatiques à la caisse.

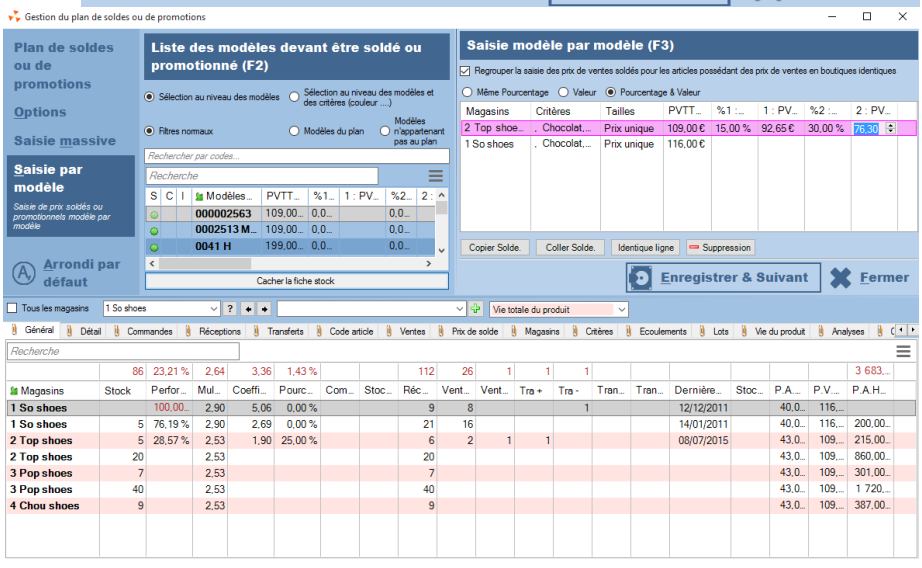
Saisissez vos prix soldés massivement, pour l'ensemble d'une collection, d'une marque ou d'une sous-famille.

Ou choisissez tous les modèles dont la performance de vente est par exemple inférieure à 20% puis à 30% et ainsi de suite.

Une fois votre plan de soldes élaboré vous aurez la possibilité d'éditer immédiatement les « étiquettes soldes » de vos produits présents en magasin.

Notre gamme d'étiquettes non permanentes est à votre disposition pour rendre cet étiquetage non définitif.





La Fidélisation

Polaris permet de connaître chacun de vos clients, pour mieux composer l'assortiment, mieux communiquer et mieux les satisfaire.

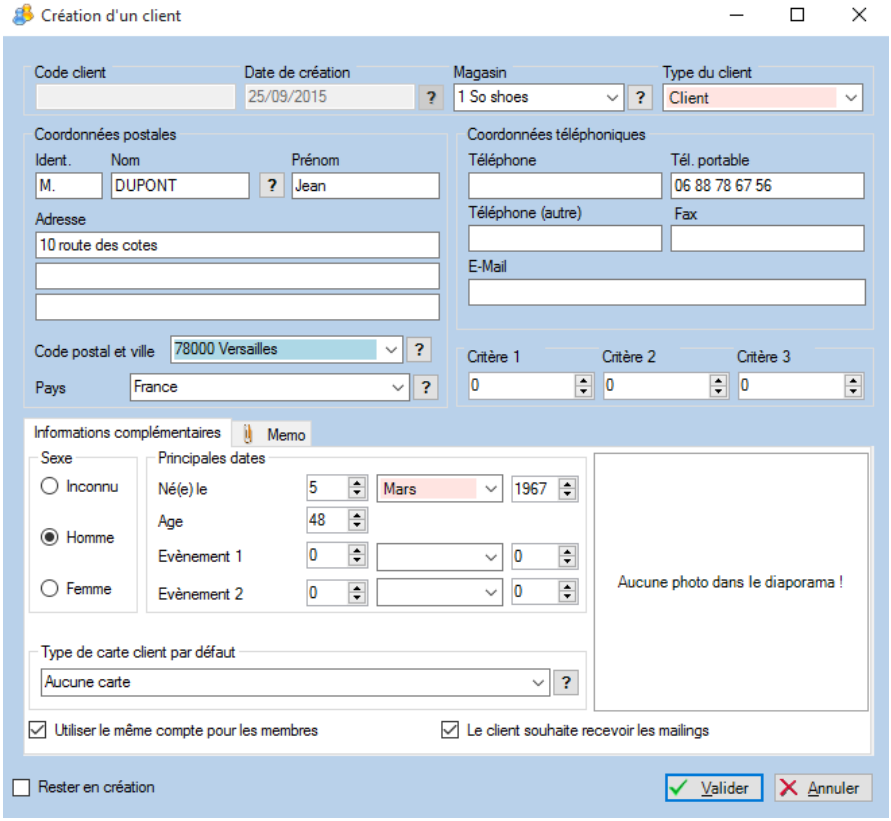
Pour ce faire il intègre :

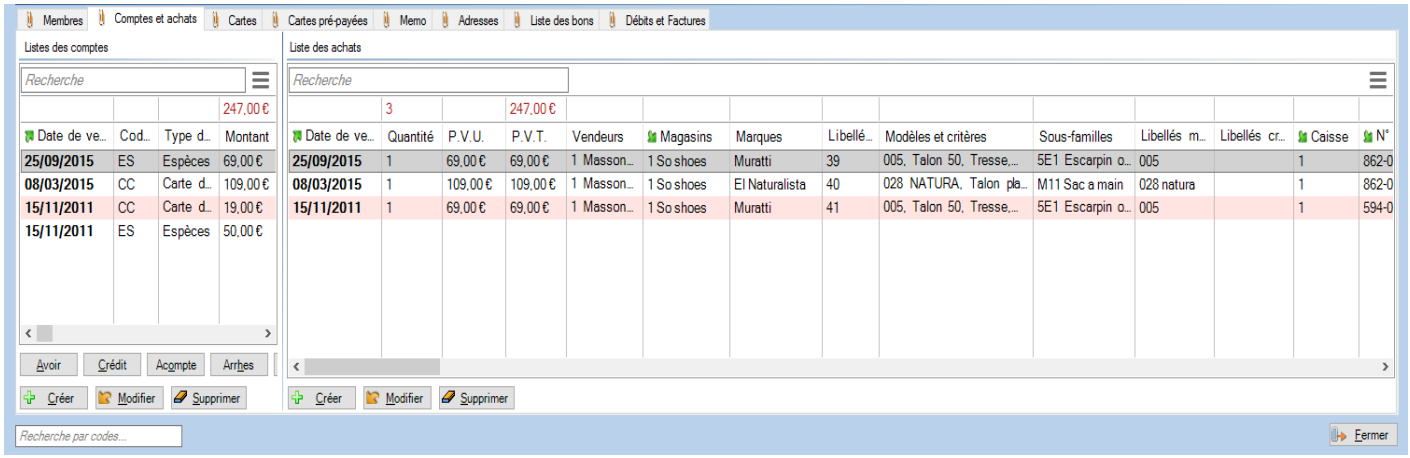
- Gestion de l'historique d'achat
- Carte de fidélité
- Mailing
- E-Mailing
- SMS
- Géolocalisation

Polaris dissocie la consommation du foyer de chacun de ses membres.

Ces informations précises vous permettront de les contacter au meilleur moment.

Vous pourrez par exemple sélectionner tous les clients ayant acheté dans une période donnée des modèles de marque Méphisto de couleur noire en pointure 42 ou encore tous les clients ayant dépensé chez vous plus de 200 € au cours des 6 derniers mois, ceux dont c'est l'anniversaire ce mois-ci, ou encore ceux qui n'ont effectué aucun achat dans votre magasin au cours des 3 derniers mois….et bien plus encore !





Fidélisez vos Clients avec les campagnes de mailing SMS, intégrez le mobile dans votre communication et renforcez votre relation Clients !

DIRECTEMENT DEPUIS VOTRE LOGICIEL GESTION MAGASINS POLARIS

En complément de vos actions marketing traditionnelles, **la campagne mailing SMS est un excellent canal de diffusion pour augmenter significativement et rapidement le trafic dans les magasins**, qu'ils soient physiques ou virtuels !

La preuve par les chiffres.

- 71.3 millions de mobiles en France *(Arcep 2015),* **soit + d'1 par personne**
- 91% des Français gardent leur mobile à portée de mains H24 *(Baromobile – OmnicomMedia Group)*
- 60% prennent leur portable à proximité de leur lit *(Baromobile – OmnicomMedia Group)*
- 33% préfèrent perdre leur portefeuille plutôt que leur portable *(Baromobile – OmnicomMedia Group)*

Le possesseur de mobile le prête rarement, l'éteint rarement complètement, et le conserve quasiment toujours sur lui.

- 98% des SMS sont lus dès leur réception ou en moins de 3 minutes *(Médiamétrie – AFMM)*
- 68% des mobinautes acceptent de recevoir des SMS commerciaux de la part d'une marque dont ils sont clients *(TNS Sofres)*
- 60% = le taux de mémorisation d'un SMS *(INSEE)*
- Jusqu'à 33% des clients sollicités par SMS se déplacent et achètent en magasin *(TNS Sofres)*
- 22% des réductions par SMS sont partagées avec au moins un proche *(TNS Sofres)*

- La campagne mailing SMS est rapide à mettre en place : le message est très court et créé en quelques minutes sans aucune création graphique.
- La campagne mailing SMS est efficace et gagnante : lu à 98% en moins de 3 minutes, le SMS est clairement un média qui tient ses promesses grâce à la brièveté et la clarté du message.
- La campagne mailing SMS est parfaitement ciblée : en quelques clics, il est facile de choisir des critères précis et d'adresser les SMS aux meilleurs prospects.
- La campagne mailing SMS est très peu onéreuse : les frais de création sont inexistants et les frais d'envoi sont faibles.

Polaris

10:15 64%

Messages Ma boutique Details

EXCLUSIVITE -30% sur le rayon running homme jusqu'au 30 Avril sur présentation de ce SMS. Cadeau idéal pour la fête des pères ! STOP 36111

11:54 64%

Messages Ma boutique Details

Notre boutique est ouverte les dimanches 13 et 20 décembre. Venez effectuer vos achats de fête de Noël, nous vous réservons quelques surprises ! STOP 36111

13:35 64%

Messages Ma boutique Details

Un cadeau original pour la Saint-Valentin ? Ventes privées en boutique les 6 et 7 février ! Jusqu'à -25% sur la nouvelle collection. STOP 36111

16:02 64%

Messages Ma boutique Details

Vente spéciale fête des mères jeudi 26 mai. 50% sur toute la collection été dans notre magasin au 1 rue de la gare. http://msg.mb/tL8148 STOP 36111

16:02 64%

Messages Ma boutique Details

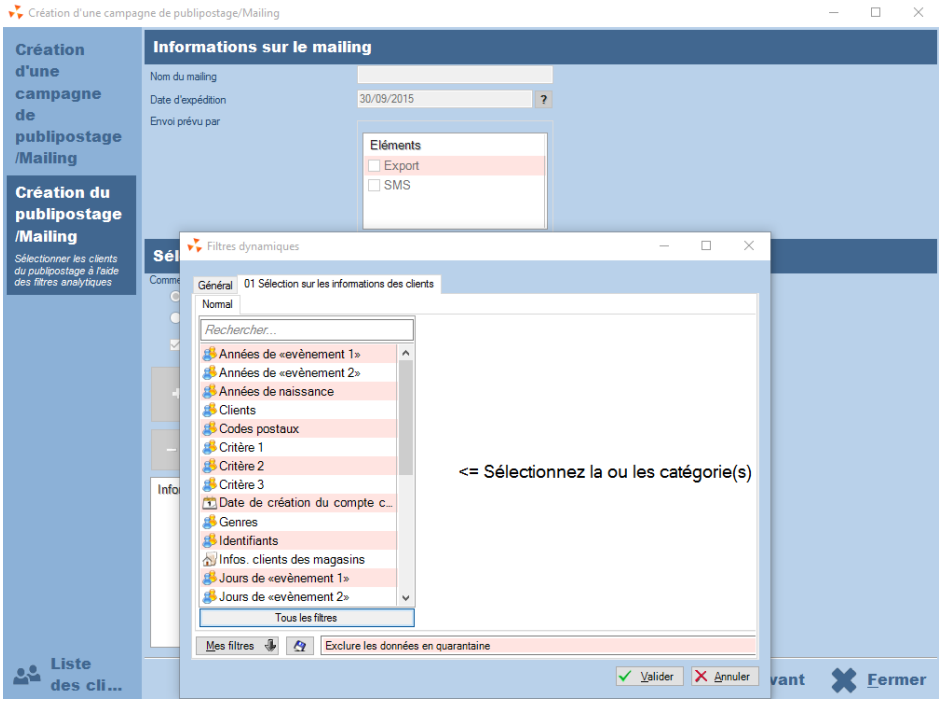
Mme Petit, en tant que cliente fidèle, bénéficiez de -35% sur nos bijoux et accessoires en boutique jusqu'au 7 mai ! Idéal pour la fête des mères. STOP 36111

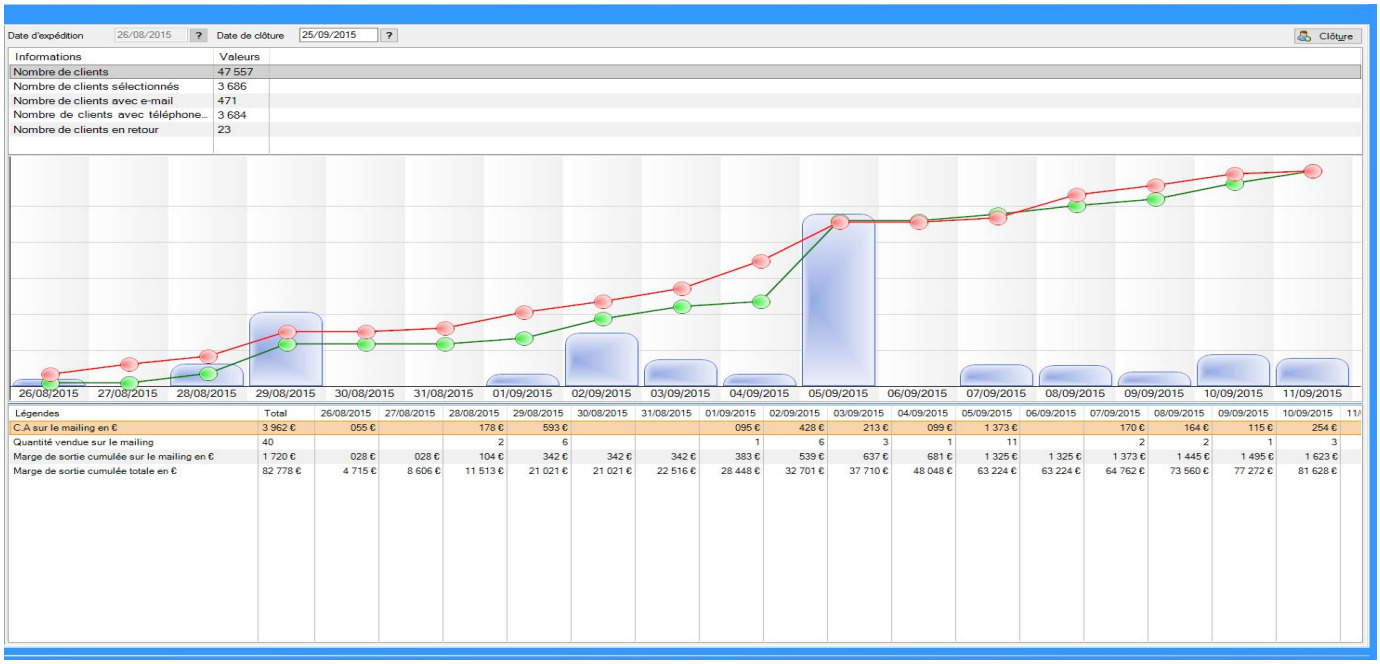
Avec Polaris, concevez des mailings parfaitement ciblés grâce à une sélection multicritère complète :

- Client : adresse, code postal, jour, mois et année de naissance, 3 critères libres, date de création, carte de fidélité, bon d'achat et avoir en cours.
- Ventes : dates de vente, produits achetés, tailles, couleurs, collections, marques, rayons, familles et sous familles de produit, thème, magasin d'achat
- Divers : dernière date d'achat, montant ou points sur la carte de fidélité, produit jamais acheté, bon d'avoir, bon cadeaux...

Analysez finement vos retours de mailings grâce à des représentations graphiques pour détailler :

- le nombre de clients sélectionnés sur la totalité de votre fichier clients
- le nombre de clients ayant acheté
- la marge cumulée totale des ventes/jour/sem/mois
- la marge dégagée par les clients sélectionnés
- le CA généré par votre campagne de mailing



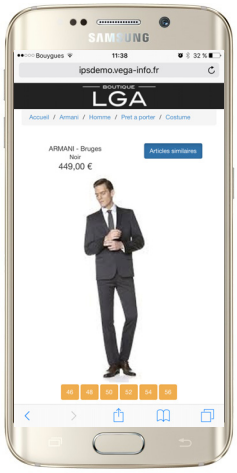


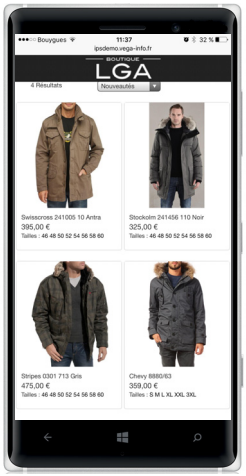
Service de consultation

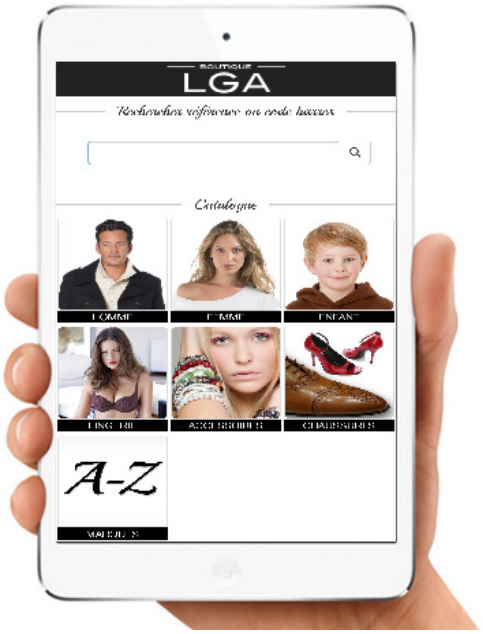
Connaître son stock à tout instant est nécessaire à l'ensemble de votre équipe pour disposer continuellement d'un large éventail de produits à proposer et ne manquer aucune vente.

Polaris vous permet de consulter en temps réel votre stock sur votre back office ou votre point d'encaissement mais pas seulement.

Avec le Service de consultation, vous pouvez également vérifier votre stock en direct depuis une borne installée dans votre point de vente, sur une tablette ou un smartphone.







Recherchez la référence souhaitée par son libellé ou complétez votre installation avec l'un nos mini-lecteurs Bluetooth et lisez directement le code-barres. Si vous le souhaitez, vous pouvez aussi directement naviguer dans les rayons, familles, sous-familles et marques afin de formuler des propositions concrètes de remplacement d'un produit en rupture ou épuisé.

Le système vous indique dans tous les cas par des codes couleurs simples la disponibilité du stock à la taille : vert, le stock est ok, orange signale la dernière taille en stock, rouge indique l'indisponibilité du produit.

Plus besoin de courir en réserve et de perdre du temps, votre équipe reste où elle est la plus efficace : sur la surface de vente !

« ...depuis que j'ai intégré le Service de consultation dans ma boutique, mes vendeuses gagnent un temps considérable et sont en plus capables de proposer un produit alternatif en cas de rupture d'une référence... Comme je gère les photos, cela permet en plus au client de visualiser directement le produit proposé et de recueillir instantanément son avis. L'essayer c'est l'adopter ! » Mme Clara M.

Polaris E-Commerce

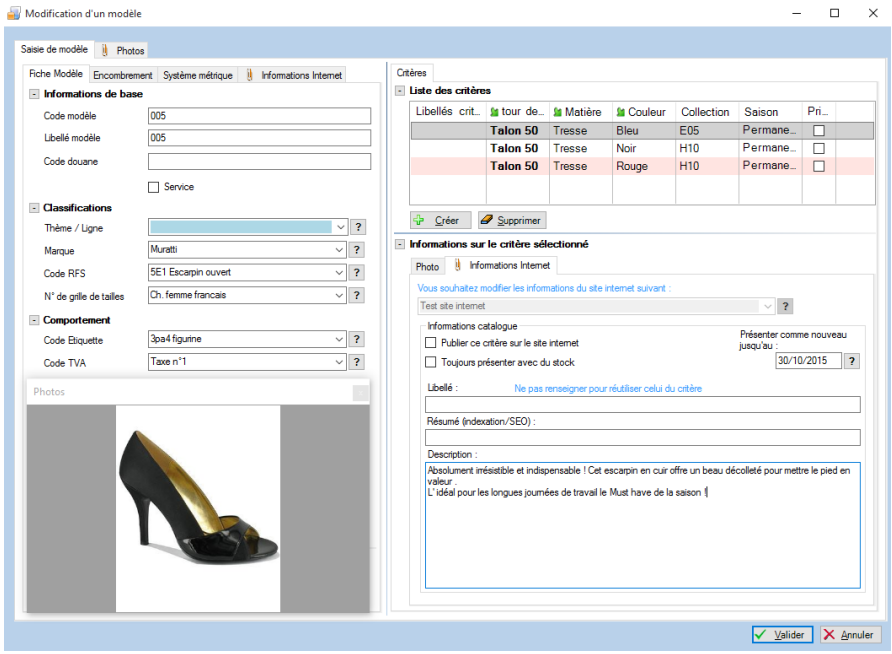
PrestaShop

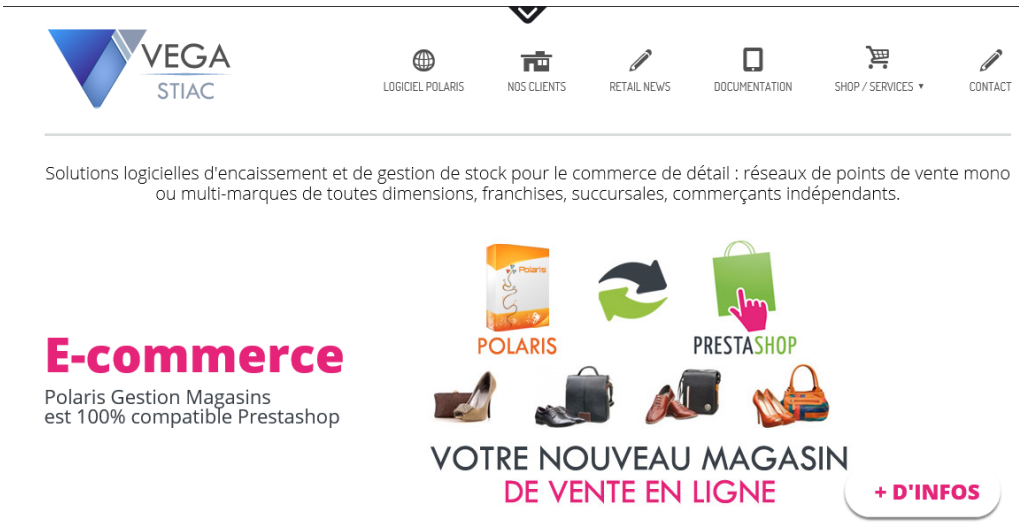
Polaris est 100% compatible avec la solution e-commerce n°1 en Europe. Avec le pont Prestashop, synchronisez facilement votre catalogue, votre stock, les photos de vos articles sur votre magasin Internet, et importez les données de vente (clients, adresses, produits…). Vous bénéficiez ainsi de la combinaison gagnante POLARIS PRESTASHOP.

2 solutions s'offrent à vous :

- Vous possédez déjà un site e-commerce sous Prestashop, nous pouvons le synchroniser avec Polaris.

- Vous souhaitez créer un site e-commerce, confiez sa réalisation à notre Web Agency pour une solution 100% clés en main !





Accédez efficacement à l'internet marchand, lancez votre magasin en ligne, créez un nouveau canal de distribution et générez des ventes additionnelles.

Choisissez parmi plus de 2000 thèmes e-commerce et des centaines de fonctionnalités tel que :

- So colissimo
- Relais Kiala
- Paypal
- et bien d'autres ….

Polaris Edi/Référenciers

Membre GS1 Partenaires France 2017

Le programme offreurs de solutions de GS1 France

EDI

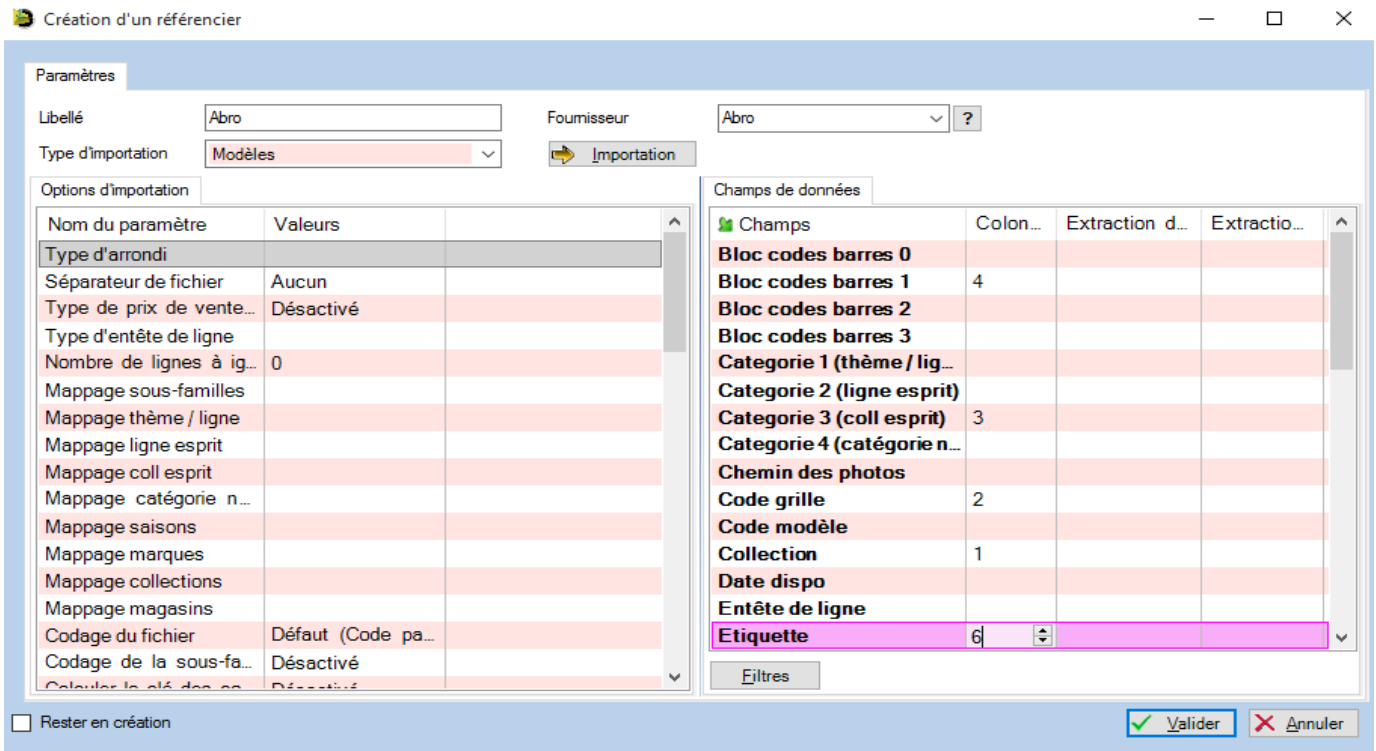
Supporting learning and performance

9 780130 515186

Saisir vos références, vos commandes, vos réceptions peut vous paraître long et fastidieux mais ce n'est pas une fatalité !

Polaris intègre la possibilité d'importer directement dans votre base articles les références des fournisseurs ; en effet, nombre d'entre eux sont aujourd'hui capables de vous adresser par fichier numérique les modèles que vous leur avez commandé.

En outre, la compatibilité avec la norme EDI de Polaris vous autorise l'automatisation des flux de données avec les fournisseurs utilisant ce protocole. Concrètement, vous n'avez plus à saisir vos références, vous importez directement dans Polaris les quantités commandées ou livrées et échangez avec eux vos factures, états et mouvements de stock.



Importer directement les références fournisseurs, c'est aussi en importer les codes-barres ; de ce fait, ces derniers sont reconnus dans votre système. Cela vous permet d'effectuer directement votre livraison en bipant simplement les produits dès la sortie du carton mais aussi d'utiliser ces codes-barres pour le passage en caisse ou encore lors de l'inventaire.

Si vos fournisseurs les mettent à votre disposition, vous pourrez également importer les visuels des produits liés aux références et vous affranchir donc de cette étape chronophage.

Notre équipe technique vous accompagnera au cours de chaque étape des différents paramétrages obligatoires à la mise en place de cette synergie inter-entreprises jusqu'au parfait fonctionnement de l'interface. Nos trente-deux années d'expérience dans le domaine de la gestion des flux de données nous conforte dans le rôle le partenaire idéal dans ce domaine d'expertise.

Matériel

Parce que les besoins de chacun sont uniques et que certains souhaitent un accompagnement personnalisé de leur projet, nous proposons aussi une installation clés en main.

En effet, notre large gamme de terminaux point de vente innovants et élégants sauront à coup sûr combler toutes les demandes et tous les budgets.

Du simple ordinateur en passant par les caisses tactiles de dernière génération, dans le choix des coloris et la compacité des matériels, le client optera pour un ensemble dans le respect de l'identité visuelle de son point de vente tout en optimisant la place disponible.

Tous nos terminaux et périphériques de caisse sont sélectionnés avec choix parmi les acteurs les plus importants du marché pour vous garantir une fiabilité et une longévité optimum.

Notre équipe commerciale est à votre écoute pour étudier avec vous la configuration la mieux adaptée à votre environnement de travail.

Polaris Nous contacter

Nos agences :

Vega Informatique
197 avenue du Général Leclerc
78220 VIROFLAY

Vega Informatique
29 rue Louis de Broglie
21000 DIJON

Vega Informatique
6 avenue de Chavailles Bât 7
33520 BRUGES

Vega Informatique
6 bis impasse Gere Belesten
64121 SERRES CASTET

Téléphone :

01 30 24 90 90

Fax :

01 30 24 90 99

E-mail :

contact@vega-info.fr

Site Internet :

www.vega-info.fr