



BIEN PLUS QU'UN LOGICIEL DE CAISSE

Solution dédiée à l'équipement
de la personne et de la maison



L'informatisation du commerce de détail, notre cœur de métier

VEGA STIAC est une entreprise française spécialisée dans le développement de solutions de gestion de stock dédiées aux professionnels de l'équipement de la personne (prêt-à-porter, lingerie, chaussure, maroquinerie, articles de sport), de l'équipement de la maison (décoration, linge de maison) et du commerce de détail dans son ensemble.

« 40 années d'expérience dans la gestion des secteurs particuliers de l'équipement de la personne et de la maison nous créditent d'une approche complète de l'activité du détaillant et de ses réflexes professionnels. Nous avons toujours suivi leurs courants de pensée et modes de travail en les intégrant dans les technologies les plus performantes. La Team VEGA STIAC place ainsi le Commerçant **centre de ses préoccupations** et Polaris n'est que le fruit de cette relation de proximité ».



Cédric Renard
Président

« Nous développons Polaris de A à Z en alliant une triple expertise : technologique, métier et fonctionnelle. En anticipant les évolutions du métier de commerçant, nous conservons une longueur d'avance sur nos concurrents pour garantir une **expérience Client optimale**. Vous voulez changer de logiciel de gestion de magasin : le service développement étudiera la reprise des données de votre ancienne solution boutique afin de vous permettre de travailler dans la continuité ».



Benoit Babin
Responsable Développement

« Notre support technique dédié procède aux installations des postes, à la formation des Clients directement sur site et à la maintenance hotline. En outre, le service technique sélectionne **rigoureusement** nos équipementiers partenaires en matériel point de vente et teste leur fiabilité. Enfin, la **labellisation** de VEGA STIAC permet la prise en charge de votre formation au nouveau système par votre OPCA dans le cadre de la formation professionnelle ».



Michel Petit
Directeur Technique

« Nous sommes à l'**écoute active des attentes** du secteur via les salons professionnels, le Club Polaris, les réseaux sociaux, la presse, les organismes professionnels, nos partenaires et surtout nos Clients pour lesquels nous innovons sans relâche. Notre rôle est aussi d'informer, de conseiller et de proposer des solutions viables à nos Clients, tout en maintenant la **relation privilégiée** qui nous unit à eux ».



Nicolas Salin
Responsable Marketing

197 avenue du Général Leclerc 78220 Viroflay



contact@vega-info.fr































vega-info.fr























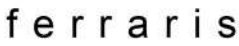















0130249090



Antennes à **Viroflay** (78), **Bordeaux** (33), **Pau** (64) et **Dijon** (21)

Polaris, la référence : une solution évolutive et performante avec plus de 100 000 tickets / jour édités par près de 5 000 points de vente qui nous ont déjà accordé leur confiance.

Logiciel de gestion de magasin certifié Afnor **NF525**

Polaris, le logiciel référence du commerce de détail

Solutions logicielles de gestion de stock et d'encaissement pour les commerçants indépendants et réseaux de points de vente de toutes dimensions du secteur de l'équipement de la personne et de la maison.



« J'avais besoin d'un logiciel pour gérer mes magasins et d'un partenaire de confiance. Et aujourd'hui, je suis ravi de constater que chaque nouvelle version de Polaris est certifiée. Un logiciel NF ça rassure, et là je travaille vraiment en toute confiance. »



Nicolas Larralde
Chaussures Larralde

LARRALDE
CHAUSSEUR



« Afin d'être performante dans mes achats, j'ai besoin de savoir quels sont les fournisseurs avec lesquels je travaille le mieux. Polaris me donne des informations très précises en ce sens, ce qui m'aide grandement dans mon activité. »



Caroline Auvray
Auvray Chaussures

Auvray
CHAUSSEUR
depuis 1915



Point de vente

La valeur ajoutée de votre gestion magasin

Gérer en temps réel son activité, améliorer ses programmes de fidélisation, personnaliser ses analyses de vente, fluidifier l'encaissement, optimiser ses stocks... Polaris répond parfaitement aux besoins des boutiques en offrant une palette complète de fonctionnalités.

E.commerce

Libérez tout votre potentiel de croissance sur internet

Polaris peut communiquer avec de multiples solutions e-commerce grâce à des API. Proposez un nombre illimité de références sur de nouveaux canaux de distribution et bénéficiez d'une large visibilité. Notre Web Agency propose aussi Starter, le pack tout inclus : site, hébergement, maintenance.

Mobilité

Des services mobiles adaptés à votre activité

Grâce à Polaris +, suivez l'actualité de vos magasins en direct sur votre smartphone : chiffre d'affaires, nombre de tickets, atteinte des objectifs... Allez à l'essentiel en ajoutant les modules de votre choix au Compagnon Polaris : pour une gestion des stocks sur-mesure sur tout support mobile.

Sécurité

Un système sécurisé pour protéger vos données

Polaris s'appuie sur une technologie extrêmement robuste de réplication des données. Ce procédé éprouvé permet la restauration complète de vos données en cas de cyberattaque, de défaillance matérielle et de tout autre sinistre.

Logiciel

Idéal pour les mono-boutiques, parfait pour les réseaux de

Polaris répond parfaitement aux besoins des boutiques indépendantes comme à ceux des grandes enseignes. Enfin un logiciel complet de gestion de magasins, destiné à l'ensemble des acteurs du marché indépendamment de leur taille, offrant une palette complète de fonctionnalités.

Assistance

Une assistance premium au quotidien pour vos équipes

La hotline téléphonique basée en France vous accompagne dans toutes vos démarches techniques. Nos conseillers, experts techniques des solutions de gestion de magasins, interviennent sans rendez-vous par téléphone et nos formateurs se déplacent directement dans vos points de vente.

Mise à jour

Restez au top grâce à une solution en constante évolution

A l'écoute de nos Clients, notre Service Développement conçoit de nouvelles fonctionnalités : les mises à jour régulières correspondent aux demandes des boutiques et à l'évolution des usages. Polaris est chaque année certifié Afnor NF525 et ISO/IEC 25051:2014.

Point de vente

Point de vente : piloter mon activité

Budgétisez, commandez, réceptionnez, transférez et vendez simplement. Analysez vos stocks et vos ventes pour définir un plan d'achat efficace et fixer des objectifs de rentabilité. Optimisez tous vos indicateurs de gestion durablement !



Gestion de stock

Commandes de saison ou en direct, réceptions, transferts multi-magasins, gestion du stock minimum, lissage de l'assortiment, EDI et intégration de référenciers... Polaris **pilote vos stocks à la perfection.**



Encaissement

La caisse Polaris est complète, fiable et robuste. En mode tactile ou classique, son interface fluide facilite et accélère l'encaissement. La certification **Afnor NF525** garantit le plus haut niveau de qualité.



Analyses

Parce qu'une bonne gestion de stocks s'appuie sur de bonnes analyses, Polaris, véritable **outil d'aide à la décision**, propose un outil à la mesure de vos ambitions grâce à de multiples analyses de série.



Gestion client

Polaris est doté d'un **outil puissant de fidélisation**. Directement depuis son interface, lancez des campagnes de SMS marketing et élaborer des programmes de fidélité attractifs en conformité avec le RGPD.



Automatisation

Exports comptables, analyses, sauvegarde des données, sms marketing : les tâches automatisées de Polaris vous font **gagner du temps** pour toujours plus de simplicité et de confort dans votre gestion quotidienne.



Personnalisation

Grâce à sa **modularité**, Polaris s'adapte à vos besoins spécifiques et à votre mode de travail : charte graphique, droits d'accès, affichage des données, nomenclature à multiples niveaux, grilles de tailles, collections.

Point de vente

E.commerce : développer mes ventes

Nos solutions e.commerce flexibles et diversifiées augmentent considérablement votre potentiel de nouveaux clients. Elles sont le meilleur allié du point de vente. Couplées à Polaris pour la continuité de la gestion de vos stocks, nos solutions évolutives sont conçues par notre Web Agency en collaboration avec les grands acteurs de l'e.commerce.



API

Les APIs permettent la connexion et l'échange de données en temps réel de Polaris avec les sites **e.commerce** et les **marketplaces**. Polaris communique ainsi avec tous types de plateformes pour vous faire profiter de multiples opportunités de business.



Zalando

L'intégration parfaite à Polaris de **Connected Retail** et le fruit d'un partenariat actif avec Zalando. Les magasins de vêtements et de chaussures de toutes tailles peuvent adopter cette solution sur la plus grande plateforme en ligne d'Europe. Nouvelle audience et nouveaux profits en vue !



Amazon

Polaris se connecte spécifiquement à Amazon grâce à un pont élaboré par notre service développement. La Marketplace, dont la portée et l'influence sont reconnues par tous, est lucrative grâce à sa phénoménale capacité à générer des **ventes additionnelles**.



Prestashop

Les clients équipés d'un site e.commerce Prestashop, pourront **synchroniser** facilement leur **catalogue**, leur stock et les photos de leurs articles avec Polaris. Tout comme il leur sera aisé d'importer leurs données de vente.



Starter

Starter est un pack développé exclusivement par nos soins pour lancer très rapidement un site e.commerce. Reposant sur un concept simple, efficace, évolutif et couplé à Polaris, l'ensemble comprend **l'assistance**, **l'hébergement** et le **nom de domaine**.



Webagency

Les clients équipés d'un site e.commerce conçu par notre Web Agency bénéficient d'une **maintenance dédiée** et de **conseils personnalisés**, notamment lors de l'intégration de nouveaux modules et de modifications graphiques.

Point de vente

Mobilité : gérer mon commerce

Tirez profit de la galaxie de services mobiles Polaris ! Agissez instantanément sur vos stocks en réserve et sur votre assortiment au sein de la surface de vente. Accédez à tout moment et en tous lieux aux données de toutes vos boutiques. Transformez votre relation Client et facilitez vos ventes.



Polaris +

Avec l'**application mobile** Polaris +, vous pilotez sur votre smartphone iOS ou Android l'activité de vos magasins. Pour une date précise, une semaine ou un mois, vous avez connaissance en un clin d'œil du chiffre d'affaires, du nombre de tickets, des objectifs et de la position par rapport à l'atteinte de ces objectifs. Vous connaissez le panier moyen, l'indice de vente et le détail des paiements.

En outre, des représentations graphiques illustrent la situation commerciale d'un point de vente et Polaris + est également capable de vous montrer le graphique du chiffre d'affaires par tranche horaire et son évolution. Vous pouvez par conséquent **agir rapidement et à distance** en cas de nécessité.

Inventaire

Avec Inventaire +, **créez, saisissez et gérez des inventaires**, en mode connecté ou non connecté sur n'importe quel device Android, Mac, iOS, Windows. Terminé le vidage filaire fastidieux des données grâce à la liaison en temps réel de l'application avec un poste du point de vente concerné et une connexion wifi ou 3/4/5G ; le site central authentifie le magasin rattaché immédiatement.

De plus, Inventaire + est autonome : en l'absence de connexion, vous inventoriez et l'application transmet ses données dès qu'un réseau est détecté. Terminées également les contraintes des longues préparations : les inventaires à la volée **facilitent le contrôle des stocks**, la détection des erreurs versus le stock théorique et les corrections.

Rayonnage

Rayonnage vous aide à retrouver vos articles via le **zonage** : en bippant un code-barres associé à une zone de la réserve. L'application optimise la recherche des produits mais offre d'autres fonctionnalités. Elle délivre des informations sur la fiche article, permet le contrôle du stock dans le magasin visé ainsi que la disponibilité dans les autres boutiques.

Elle indique également le prix de vente, **modifiable à la volée**, ce qui déclenche une demande de sortie d'une nouvelle étiquette. Enfin, tout cela est effectif dans la taille bippée ainsi que dans l'ensemble des tailles associées à cet article. Rayonnage gère aussi la promotion et les soldes, en particulier le changement de pourcentage.

Entrée de Stock

Entrée + vous est très utile lors des réceptions directes sur commande, de la validation de transferts et du contrôle des stocks en permettant **l'ajustement** sur erreur versus le stock théorique.

Sortie de Stock

Sortie +, tout comme Entrée +, vous aide à la **correction du stock** en procédant aux ajustements sur erreur versus le stock théorique mais cette fois par la suppression de pièces.

Soldes

Permet d'affecter un prix de vente soldé en bippant un article pour l'affecter à un plan de soldes.

VEGA INFORMATIQUE est certifiée Qualiopi depuis le 16/12/2021

A PARTIR DE 599€ HT.

Formez-vous dès maintenant sur Polaris

Nous vous accompagnons dans l'apprentissage de Polaris. A distance ou dans vos locaux, familiarisez-vous pas à pas à l'utilisation de votre logiciel de gestion de magasin.



Choisissez une formation adaptée à votre niveau sur Polaris. Le niveau débutant regroupe toutes les connaissances de base nécessaires à l'utilisation de notre logiciel. Pour aller plus loin, optez pour le niveau intermédiaire qui regroupe les fonctions avancées pour une gestion optimisée.



Formation sur site

Nos formateurs se déplacent dans vos locaux pour s'adapter au mieux à votre environnement de travail.



Suivi de formation

Nos formateurs assurent un accompagnement post-formation via une hotline téléphonique dédiée.

Nos formations ouvrent le droit à une prise en charge partielle ou totale de leur coût. Pour vérifier votre éligibilité prenez contact avec votre OPCO.

Combien coûte Polaris ?

+

Y-a-t'il une version d'essai ?

+

Le logiciel est-il facile à utiliser ?

+

Récupérez-vous les données de mon ancien logiciel ?

+

Je n'ai qu'une seule boutique multimarque : ai-je accès à la hotline téléphonique autant que les grandes structures ?

+

Puis-je personnaliser mon programme de fidélité et mes statistiques dans Polaris ?

+

S'agit-il d'un achat ou d'une location ?

+

Comment l'installer ?

+

Polaris est-il conforme à la réglementation fiscale de 2025 ?

+

Pourquoi préférer Polaris à une caisse enregistreuse ?

+

Je suis en collection ou en déplacement : puis-je me servir de Polaris pour mes achats et piloter mon activité en mobilité ?

+

J'ai également une activité E.commerce : quelles solutions proposez-vous pour les ventes en ligne ?

+

J'ai également une activité E.commerce : quelles solutions proposez-vous pour les ventes en ligne ?

Tout dépend de la configuration définitive : c'est-à-dire du nombre de licences à activer, ce nombre dépendant du nombre de postes à installer. Ensuite, **l'étude des besoins** déterminera les types de licence : s'agit-il d'acquérir un site central ou bien également un certain nombre de caisses ? Faut-il également équiper un ou plusieurs collaborateurs avec des postes de gestion ? Le siège doit-il disposer de consoles en réseau ? Doit-on acquérir de nouveaux matériels ou la configuration existante suffit-elle à Polaris ? Quid des extensions sur les supports mobiles et de l'e-commerce ? Pour répondre à ces interrogations et à la question fondamentale du prix, seul un **besoins** avec nos conseillers déterminera le coût final de l'installation.

Y-a-t-il une version d'essai ?

Nous ne fournissons pas de version d'essai et nous attirons votre attention sur cette pratique piègeuse. En effet, il est tentant « d'essayer » un logiciel. Mais dans l'absolu, il est bien plus préférable de suivre une **démonstration du logiciel** avec un spécialiste de votre métier, lui poser des questions et obtenir des réponses immédiates. Les versions d'essai sont souvent fournies par des éditeurs sans personnel suffisant pour conseiller dans le détail l'acquéreur. Dès lors, celui-ci se retrouve coincé après avoir renseigné ses références, sans interlocuteur pour répondre à ses besoins spécifiques. **Contactez-nous** pour explorer ensemble vos attentes.

Le logiciel est-il facile à utiliser ?

Oui. **L'ergonomie** est l'une de nos priorités, et si nos Clients n'ont jamais été aussi nombreux à nous faire confiance, nul doute que la **praticité** de Polaris y est pour beaucoup. Sachez que lorsque vous avez pris des habitudes avec un ancien système, il est courant d'observer une courte période d'adaptation à la nouvelle solution logicielle. C'est pourquoi nos techniciens et formateurs vous expliqueront comment personnaliser le système à votre image et comment exploiter ses immenses possibilités, comme par exemple l'automatisation de tâches récurrentes, la composition d'un clavier tactile ou l'affichage sélectif... et cela, toujours en rapport avec vos attentes et vos besoins.

VEGA STIAC a été créée en 1985 par des commerçants. Depuis, notre légitimité dans le secteur de l'équipement de la personne a toujours été reconnue et 40 ans plus tard, nous sommes toujours incontestables sur nos marchés. Nous le devons en particulier à notre service développement qui conçoit des **solutions pratiques** après consultation des retours et demandes de nos Clients.

Récupérez-vous les données de mon ancien logiciel ?

Evidemment, nous récupérons la base articles, la segmentation, les stocks ainsi que la base Clients. C'est une récupération classique, soumise toutefois à validation de notre service technique car certains logiciels « exotiques » ou dont les données sont cryptées par un éditeur peu enclin à **faciliter la migration** de son Client rendent parfois toute récupération difficile voire impossible. Sur des logiciels standards comme LCV et CEGID (versions récentes ou semi-récentes), nous pouvons également récupérer les ventes et les avoirs toujours sous la validation du service technique. Il nous est même possible dans certains cas de récupérer les commandes, les livraisons, les restes à livrer, les transferts en attente de réception... Nous disposons d'une **grande expérience** en la matière acquise au fur et à mesure des années ; vous changez ainsi pour Polaris, une solution moderne et évolutive et nous nous assurons de la **continuité de vos chiffres**.

Je n'ai qu'une seule boutique multimarque : ai-je accès à la hotline téléphonique autant que les grandes structures ?

Oui. Dès le départ en 1985, les commerçants indépendants multimarques ont constitué une part importante de notre clientèle et nous leur devons énormément. Nos solutions de gestion de stock et d'encaissement ont évolué grâce à leurs apports. Aujourd'hui comme hier, notre hotline téléphonique accorde la meilleure attention possible à **l'ensemble de nos Clients**, qu'ils disposent d'une seule boutique de petite surface ou bien d'un réseau étoffé de points de vente mono ou multimarques. A contrario de certains éditeurs qui mettent en place des paliers de prix selon votre niveau de niveau de maintenance, chez nous peu importe le statut : indépendants, franchisés, succursalistes, intégrés, nos prestations de service sont identiques et optimales.

Nous nous différencions aussi de certains éditeurs qui n'interviennent qu'après réception d'une demande par formulaire, ce qui est aberrant pour un magasin en cas d'urgence, par exemple un problème d'encaissement. Nos techniciens sont tous en CDI et exercent leur métier depuis 18 ans en moyenne, des gages d'expérience et l'assurance d'une relation de proximité. Leur efficacité est mesurée continuellement.

Selon l'enquête de satisfaction d'octobre 2024 sur 1 an glissant, la hotline est jugée bonne ou très bonne par **98%** de nos Clients, 2% la jugeant moyenne, 0% mauvaise (questionnement aléatoire administré par une société indépendante auprès de Clients ayant contacté le service de hotline téléphonique).

Puis-je personnaliser mon programme de fidélité et mes statistiques dans Polaris ?

Oui. Le programme de fidélité est entièrement paramétrable selon vos envies et objectifs commerciaux. Pour les structures de taille modeste, c'est la possibilité de se doter d'un outil ambitieux garantissant le retour régulier des Clients et donc la récurrence de leurs achats. C'est aussi la possibilité d'établir avec eux une relation durable, en partageant des promotions, des moments exclusifs et des valeurs à l'instar d'enseignes de plus grande envergure. Ces dernières seront évidemment comblées également par la multiplicité des possibilités offertes par les cartes à points générées par Polaris.

Oui. Les statistiques sont personnalisables. De série, Polaris dispose d'une banque d'analyses conçues pour répondre à l'essentiel des attentes analytiques de l'activité, que ce soit en matière de stock ou de vente. Dans le désordre et de façon non limitative, vous pourrez comparer des périodes de vente, le poids des familles et sous-familles, éditer des hits parades par modèle ou par marque, analyser le résultat d'une collection, disséquer la marge, consulter la liste des meilleurs Clients et bien d'autres items. Cependant, pour combler certains besoins très spécifiques, un moteur de conception d'indicateurs originaux permet de manipuler à loisir les données du logiciel en construisant ses propres analyses.

S'agit-il d'un achat ou d'une location ?

Nos Clients, dans leur majorité, optent pour l'acquisition des droits de licence, d'autres préfèrent choisir l'offre de location. Tout dépend de la tactique comptable propre à chaque société. Le paiement sous la forme d'un achat de licence permet l'exploitation des droits de celle-ci ad vitam eternam **sans coût mensuel**. La location offre la possibilité (reconductible) de payer un loyer sur 36 mois pour notamment **préserver sa trésorerie** en cas de budget serré. En outre, la location est une charge pour la société, qui comptablement minore le bénéfice net imposable au titre de l'impôt sur les sociétés.

Comment l'installer ?

C'est très simple, **nous nous occupons de tout**. Le logiciel est installé et paramétré par notre service technique sur les PC ou caisses tactiles avant livraison dans vos boutiques. Dans le cas d'une installation de Polaris sur votre matériel existant, nous prenons la main à distance à l'aide du logiciel Teamviewer. Dans les deux cas, Polaris est prêt à l'emploi. Nous procédons en outre à un **audit de pré-formation** pour comprendre votre façon de travailler, intégrons votre base articles, insérons vos anciennes données éventuelles et créons la segmentation. Lorsque le formateur se présente le jour J dans vos locaux, vous bénéficiez ainsi d'un temps important exclusivement dédié à l'apprentissage du logiciel, et d'une formation de haute qualité certifiée **Qualiopi** par Certifopac.

La pédagogie de nos formateurs est jugée très satisfaisante ou satisfaisante par **100%** des Clients interrogés (selon l'enquête de satisfaction d'octobre 2024 sur 1 an glissant menée par une société indépendante auprès de Clients ayant suivi une séance de formation à Polaris).

Polaris est-il conforme à la réglementation fiscale de 2025 ?

Oui. Nous l'avons été avant même la loi obligeant les éditeurs à la certification, nous le sommes en 2025 et le serons en permanence dans le futur. VEGA STIAC a choisi la norme la plus draconienne en matière de certification : **Afnor NF525**, qui garantit non seulement la conformité aux plus récents pré-requis fiscaux mais aussi la qualité des process internes de la société chaque année grâce à un audit mené par un cabinet indépendant ! Certains éditeurs s'auto-certifient sans contrôle extérieur, par manque de moyens, ce qui pourrait s'avérer préjudiciable aux utilisateurs de leur logiciel. De notre côté, en cas de contrôle fiscal, nous sommes sereins et confiants en nos standards qualitatifs très élevés, tout comme nos Clients, à même de se concentrer sur leur métier principal : la vente. Le certificat de conformité du logiciel est téléchargeable.

Pourquoi préférer Polaris à une caisse enregistreuse ?

Pour la gestion des stocks et pour la mobilité. Comment envisager de gérer une boutique en séparant la gestion des stocks et l'encaissement ? La simplification extrême de la caisse enregistreuse serait un atout si dans votre métier vous n'étiez pas tenu à gérer un ou des stocks en temps réel, y compris e-commerce. Comment mesurer les écarts d'inventaire, transférer des articles entre boutiques, importer les référenciers des fournisseurs, insérer des grilles de tailles ou pointures, gérer les matières, couleurs, longueurs de jambes, profondeur de bonnet, hauteur de talon avec une simple caisse enregistreuse ? Si vous avez besoin de statistiques poussées et d'un programme de fidélité, à moins de manipuler de multiples carnets à souche et se perdre dans Excel simultanément... c'est quasi impossible.

Polaris vous simplifie la vie en point de vente : les stocks sont décomptés en temps réel à chaque mouvement de produit, que ce soit une vente sur Internet ou en magasin physique, un retour, une réservation, une livraison, etc. Polaris ne vous remplace pas mais constitue un formidable outil d'aide à la décision irremplaçable par la caisse enregistreuse. Cette même caisse enregistreuse classique ignore la mobilité tandis qu'elle est une évidence pour Polaris : d'abord pour les vendeurs sur la surface de vente pouvant renseigner leurs clients en consultant les stocks, proposer des articles complémentaires ou de substitution et optimiser ainsi leur action sur la surface de vente ; ensuite, pour les gestionnaires sur des postes nomades et sur Polaris + l'application web mobile.

Je suis en collection ou en déplacement : puis-je me servir de Polaris pour mes achats et piloter mon activité en mobilité ?

Oui. Vous pourrez utiliser Polaris pour vos achats en mobilité. Il est essentiel que vous puissiez compter sur Polaris en boutique mais aussi en déplacement sur les salons, showrooms, présentations de collections, rendez-vous fournisseurs et de façon plus générale à la demande peu importe où vous vous trouvez. Pour ce faire, nos solutions se déclinent en version « showroom », étudiée spécifiquement pour les achats nomades, et « poste de gestion » si vous envisagez un pilotage complet de votre activité à distance. En cas d'absence de connexion Internet, toutes les fonctionnalités restent opérationnelles et les données saisies sont mises à jour dès la reconnexion. Polaris assure ainsi une gestion ininterrompue, notre technologie d'échanges de flux en temps réel s'occupant de la mise à jour des informations sur tous les postes de votre configuration en et hors magasin.

Le **compagnon mobile** Polaris + vous maintient informé sur votre smartphone et vous présente pour une date donnée, semaine ou mois cumulés, pour les magasins choisis : le chiffre d'affaires, le nombre de tickets, les objectifs et la position par rapport à ces objectifs, le panier moyen, l'indice de vente, le détail des paiements. Parce que les représentations graphiques résument à merveille la situation commerciale d'un point de vente, Polaris + vous montre aussi le graphique du chiffre d'affaires par tranche horaire et le graphique d'évolution du chiffre d'affaires.

J'ai également une activité E.commerce : quelles solutions proposez-vous pour les ventes en ligne ?

Les **API** de Polaris vous permettent d'échanger des flux avec les marketplaces et les sites de vente en ligne. Nous avons aussi développé un pont en collaboration avec **Amazon** ainsi qu'un autre connecteur avec **Prestashop**. Enfin, nous sommes partenaire de **Zalando** et sa solution Connected Retail. Donc, votre activité e-commerce a de beaux jours devant elle ! Pour proposer une offre vraiment complète, notre Web Agency a développé la solution efficace et évolutive **Starter**, un site e-commerce à prix serré et tout-en-un (site, hébergement, maintenance) couplé à Polaris pour démarrer en quelques jours sur Internet.

Internet offre un canal de distribution supplémentaire et par conséquent un chiffre d'affaires substantiel que vous avez raison de prendre en compte. Pour certains de nos Clients dont la stratégie digitale est bien construite, ce pan d'activité d'abord complémentaire des boutiques physiques devient progressivement incontournable. **Contactez-nous** pour évaluer ensemble les évolutions nécessaires afin d'optimiser les différentes tactiques et outils à mettre en place.



LOGICIEL GESTION
DE L'ENCAISSEMENT

www.marque-nf.com

Certificat

Certificate

Page 1 / 2

No 525/0054-6

Date d'émission (issue date) : 02/05/24

Date de fin de validité (validity date) : voir le QR-Code ci-dessous (please refer to QR Code below)

Numéro de version 13 certifiée le 02/05/24 conforme aux règles NF525 V2.2

Issue number 13 certified on 02/05/24 according to NF525 V2.2 rules

Première admission le 15/05/17 pour la version 6

First admission on 15/05/17 according to issue 6

VEGA INFORMATIQUE

197 Avenue du Général Leclerc 78220 VIROFLAY Cedex

Est autorisée à apposer la marque NF en application des règles générales de la marque NF et du référentiel de certification de NF Logiciel Gestion de l'Encaissement (NF525) pour le produit suivant :

Is authorized to affix the NF mark on the following product, in accordance with the general rules of the NF mark and the NF Logiciel Gestion de l'Encaissement (NF525) rules.

**POLARIS, version(s) 13,
WINDOWS
Catégorie B**

Ce certificat atteste que le produit désigné est certifié conforme aux Règles de certification NF Logiciel Gestion de l'Encaissement (NF525) et à la norme ISO/CEI 25051 : 2014. *This certificate attests that the designated product is certified in accordance with the Certification rules NF Logiciel Gestion de l'Encaissement (NF525) and the ISO/IEC 25051 : 2014 standard.*

Ce certificat annule et remplace tout certificat antérieur. *This certificate supersedes all previous certificates.*

Le produit désigné est certifié conformément aux conditions d'inaltérabilité, de sécurisation, de conservation et d'archivage des données prévues par la législation française au 3° bis du Titre I de l'article 286 du code général des impôts. *The designated product is certified in accordance with the Conditions of Inalterability, Security, Retention and Archiving of Data provided for by French legislation in Part 3 of Title I of Article 286 of the General Tax code.*

La validité de ce certificat NF, composé de 2 pages, est soumise aux résultats des contrôles effectués par INFOCERT. AFNOR Certification peut prendre toute décision conformément aux règles générales de la marque NF et au référentiel de certification Logiciel Gestion de l'Encaissement (NF525), en particulier de retrait, suspension ou modification.

The NF certificate's validity and related appendix is subject to the results obtained upon regular controls carried out by INFOCERT. Appropriate decision is made by AFNOR Certification in accordance with the general rules of the NF mark and specific Logiciel Gestion de l'Encaissement (NF525), in particular of withdrawal, suspension or modification.



Scannez ce QR code pour vérifier la validité du certificat
Scan QR Code to check the certificate validity



Julien NIZRI
Directeur Général d'AFNOR Certification
Managing Director of AFNOR Certification

Secrétariat technique assuré par
Technical secretariat provided by

INFOCERT

<http://www.infocert.org>
admin@infocert.org

CERTIF 1332.6 07/2020





Certificat n° 82812-2

Edité le: 12/09/2024



Accréditation n°
5-0620.
Portée
disponible sur
www.cofrac.fr



CERTIFICATION
DE PRODUITS
ET SERVICES

Certifopac atteste que les prestations de

Vega Informatique

Raison Sociale Vega Informatique

SIREN n° 331533182

enregistré sous le numéro d'enregistrement de la déclaration d'activité 11780601678

Adresse du siège social: 197 avenue du Général Leclerc 78220 Viroflay

Ont été évaluées et jugées conformes aux exigences du référentiel national qualité et du programme de certification CERTIFOPAC en vigueur à la date d'édition du présent certificat. La certification qualité est délivrée au titre de la ou des **catégorie(s) d'actions suivante(s)**:

L.6313-1 – 1° Actions de formation



 **RÉPUBLIQUE FRANÇAISE**

Vu les décrets n° 2019-564 et 2019-565 du 6 juin 2019, et le décret n°2020-894 du 22 juillet 2020,

Vu les arrêtés du 6 juin 2019, du 24 juillet 2020 et du 7 décembre relatifs aux modalités d'audit associées au référentiel national qualité,

Vu le guide de lecture du référentiel national qualité et la procédure de certification Pro 07 de Certifopac dans les versions en vigueur à la date d'émission **disponible ici**:

Début de validité le: 16/12/2024

Fin de validité le*: 15/12/2027



délivré par **M. Tanguy Martin**
Gérant de CERTIFOPAC

* Sous réserve d'une surveillance dans le cycle de certification.

Des informations supplémentaires concernant le périmètre de ce certificat autres que l'applicabilité des exigences du référentiel qualité peuvent être obtenues en consultant l'organisme. Pour vérifier la validité de ce certificat, envoyez un mail à contact@certifopac.fr ou contactez le + 33 (0)4.27.88.81.30

<https://certifopac.fr>

Adresse administrative de CERTIFOPAC: 20 Rue du lyonnais - 01460 Montréal-la-cluse



“ Le
logiciel
référence du
commerce de détail ”

Pour en savoir plus, visitez notre site

 vega-info.fr

CONTACTEZ-NOUS :



01 30 24 90 90



contact@vega-info.fr



197 avenue du Général Leclerc
78220 Viroflay



PARTENAIRE
ANWR·GARANT
FRANCE

 **GS1** Partenaires
France



Qualiopi
processus certifié
RÉPUBLIQUE FRANÇAISE